

COMPAÑÍA DE EMPAQUES S.A

INFORMES Y ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS A SEPTIEMBRE DE 2019

Contenido

JUNTA DIRECTIVA	4
PERSONAL DIRECTIVO	5
INFORME DEL REVISOR FISCAL SOBRE LA INFORMACIÓN FINANCIERA INTERMEDIA	¡Error! Marcador no definido.
ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS A SEPTIEMBRE 30 DE 2019	8
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS A SEPTIEMBRE 30 DE 2019	14
1. ENTIDAD REPORTANTE	15
2. BASES DE PREPARACIÓN Y PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES	15
2.1. Marco Técnico Normativo	15
2.2. CAMBIOS NORMATIVOS	16
2.2.1. Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones incorporadas al marco contable aceptado en Colombia cuya aplicación se realiza a partir del 1 de enero de 2019	16
2.2.2. Nueva norma emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que aún no han sido incorporadas al marco contable aceptado en Colombia	17
2.3. Bases de preparación	18
2.4. Transacciones en moneda extranjera	19
2.5. Efectivo y equivalentes de efectivo	20
2.6. Instrumentos financieros	20
2.7. Instrumentos financieros derivados	21
2.8. Inventarios	22
2.9. Propiedad, planta y equipo	23
2.10. Arrendamientos	24
2.11. Provisiones, pasivos y activos contingentes	25
2.12. Beneficios a empleados	26
2.13. Impuesto a las ganancias	26
2.14. Reconocimiento de ingresos	27

2.15. Reconocimiento de costo de ventas	27
2.16. Control interno contable y administrativo	27
3. OBJETIVOS Y POLITICAS PARA EL MANEJO DEL RIESGO	28
(a) Riesgo de Mercado	28
(b) Riesgo Tasas de Interés	28
(c) Riesgo Moneda Extranjera	28
(d) Riesgo Crediticio	29
(e) Deudores Comerciales, Neto de Provisión por Incobrables	29
(f) Riesgo de Liquidez	30
4. EFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFECTIVO	30
5. CUENTAS POR COBRAR CORRIENTES	30
6. INVENTARIOS	31
7. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS CORRIENTES	32
8. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO NETA	32
9. OTRAS INVERSIONES	34
10. IMPUESTO DIFERIDO	34
11. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS NO CORRIENTES	35
12. OBLIGACIONES FINANCIERAS	36
13. BENEFICIOS A EMPLEADOS	42
14. CUENTAS POR PAGAR	43
15. PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES	43
16. CAPITAL SOCIAL	43
17. RESERVAS	43
18. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	44
19. COSTO DE VENTAS	44
20. GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	45
21. GASTOS DE VENTA	45
22. DIFERENCIA EN CAMBIO NETA	45
23. INGRESOS FINANCIEROS	46

24.	GASTOS FINANCIEROS	46
25.	OTROS INGRESOS	46
26.	OTROS EGRESOS	46
27.	GASTOS POR IMPUESTO A LA GANANCIA	46
28.	CONCILIACIÓN DE LA UTILIDAD CONSOLIDADA	47
29.	EBITDA	47
30.	HECHOS OCURRIDOS DESPUES DEL PERÍODO SOBRE EL QUE SE INFORMA	48
31.	APROBACION DE LOS ESTADOS FINANCIEROS	48
32.	CERTIFICACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS A SEPTIEMBRE DE 2019	49

JUNTA DIRECTIVA

PRINCIPALES

Ignacio Vélez Londoño
Presidente Junta Directiva

Andrés Restrepo Isaza

Guillermo Gutiérrez R.

Álvaro Mauricio Izasa U.

Luis Javier Zuluaga Palacio

SUPLENTE

Andrés Villegas E.

Carlos Manuel Uribe L.

Juan Carlos Zuluaga J.

Álvaro Jairo Hincapié

Jorge Toro Palacio

SECRETARIO GENERAL

Luis Fernando Correa Velásquez

REVISOR FISCAL

Chapman Contadores y Auditores S.A.S

A cargo de: Luis Ángel Grisales C.

PERSONAL DIRECTIVO

PEDRO MIGUEL ESTRADA LONDOÑO

PRESIDENTE

LUIS FERNANDO CORREA VELÁSQUEZ

VICEPRESIDENTE ADMINISTRATIVO - FINANCIERO

JUAN DAVID GARCÉS ARBELAÉZ

VICEPRESIDENTE DE MERCADEO Y VENTAS

NATALIA ESCOBAR MAZO

VICEPRESIDENTE DE OPERACIONES

**Informe de revisor fiscal sobre la información financiera intermedia.
(Estados Financieros consolidados).**

A los miembros de la Asamblea de Accionistas de Compañía de Empaques S.A. y sus subordinadas.

Introducción

He revisado el estado de situación financiera consolidado adjunto de la Compañía de Empaques S.A. y sus subordinadas (Compañía de Empaques Internacional S.A.S., Texcomercial - Texco S.A.S. y Texcomercial S.A. Ecuador), al 30 de Septiembre de 2019, y los correspondientes Estado de Resultados consolidado, Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado y Estado de flujos de efectivo consolidado relativos al período de 3 meses terminados en dicha fecha, sumado a ello se realizó una revisión y un resumen de las políticas contables más relevantes y otras notas explicativas.

Es menester precisar que la dirección de Compañía de Empaques S.A. y sus subordinadas es responsable de la preparación y presentación razonable de la información financiera consolidada intermedia de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia - NCIF reglado en la Ley 1314 del 2009, reglamentado por el Decreto 2420 del 2015. Mi responsabilidad es expresar una conclusión sobre esta información financiera consolidada intermedia basada en la revisión ejecutada.

Alcance de la revisión

He llevado a cabo mi revisión de acuerdo con la Norma de Trabajos de Revisión 2410 "Revisión de información financiera intermedia realizada por el auditor independiente de la entidad". Una revisión de información financiera intermedia consiste en realizar indagaciones, principalmente a las personas responsables de los asuntos financieros y contables, y aplicar procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. Una revisión tiene un alcance sustancialmente menor al de una auditoría realizada de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría – NIA y en consecuencia, no me permite obtener una seguridad de que hayan llegado a mi conocimiento todas las cuestiones significativas que pudieran haberse identificado en una auditoría. En consecuencia, no expreso una opinión de auditoría.

Conclusión

Basado en mi revisión, no ha llegado a mi conocimiento ningún asunto que me haga pensar que la información financiera consolidada intermedia que se adjunta no expresa la imagen fiel o no representa razonablemente en todos los aspectos significativos la situación

financiera de la Compañía de Empaques S.A. y sus subordinadas al 30 de Septiembre de 2019, y de los resultados de sus operaciones y sus flujos de efectivo para el periodo de 3 meses terminado en dicha fecha, de conformidad con los marcos técnicos normativos mencionados anteriormente.

Atentamente,



LUIS ANGEL GRISALES CONTRERAS

Revisor Fiscal

Designado por CHAPMAN CONTADORES Y AUDITORES SAS

T.P. No. 43607-T

Itagüí, 21 de Octubre de 2019

COMPAÑÍA DE EMPAQUES S.A.

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS A SEPTIEMBRE 30 DE 2019

COMPAÑÍA DE EMPAQUES S.A.
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO
A SEPTIEMBRE 30
(En miles de pesos Colombianos)

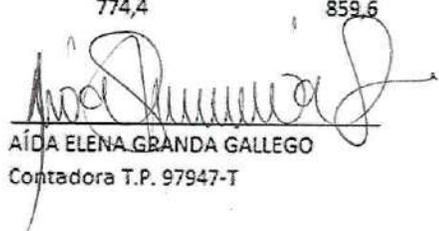
ACTIVOS	Nota	Septiembre 30 de 2019	Diciembre 31 de 2018
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes de efectivo	4	10.715.844	11.026.129
Operaciones conjuntas		-	-
Cuentas por cobrar corrientes	5	89.438.792	74.624.703
Inventarios corrientes	6	94.069.099	94.347.854
Activos por impuestos corrientes		8.375.029	8.632.635
Otros Activos no financieros corrientes	7	681.706	1.096.649
		<u>203.280.470</u>	<u>189.727.970</u>
Activos no corrientes			
Propiedad, planta y equipo	8	260.213.243	262.113.395
Cuentas por cobrar no corrientes	5	123.044	614.712
Activo por impuesto diferido	10	1.011.201	751.503
Otras Inversiones	9	353.930	353.930
Otros activos no financieros no corrientes	11	7.068.029	6.765.903
		<u>268.769.447</u>	<u>270.599.443</u>
TOTAL ACTIVO		472.049.917	460.327.413

PASIVO		Septiembre 30 de 2019	Diciembre 31 de 2018
Pasivos Corrientes			
21	Pasivos financieros corrientes	12 90.294.258	96.945.771
22	Beneficios a empleados de corto plazo	13 7.589.390	6.121.705
23	Cuentas por pagar	14 63.457.967	46.852.220
24	Pasivos por impuestos corrientes	15 7.358.189	7.329.092
28	Otros pasivos no financieros corrientes	184.849	17.319
2615		<u>168.884.653</u>	<u>157.266.107</u>
Pasivos no Corrientes			
27	Pasivos financieros de largo plazo	12 22.453.624	26.805.198
	Beneficios a empleados de largo plazo	13 7.069.788	6.845.295
2495	Pasivo por impuestos diferidos	10 31.902.158	32.086.155
		<u>61.425.570</u>	<u>65.736.648</u>
TOTAL PASIVO		230.310.223	223.002.755

PATRIMONIO		Septiembre 30 de 2019	Diciembre 31 de 2018
31	Capital emitido	16 17.556	17.556
32	Prima en emisión	500.990	500.990
	Resultado del período	9.568.133	10.621.916
3905	Ajustes de Adopción por primera vez	160.529.761	160.529.761
3910	Otro resultado integral	(69.649)	(71.687)
3920	Ajustes por consolidación	2.434.487	2.860.917
3915	Revaluación de activos fijos	17.592.811	17.613.398
3305	Reservas obligatorias	17 49.310	49.310
33	Otras reservas	51.116.295	45.202.497
36			
3925	TOTAL PATRIMONIO	241.739.694	237.324.658
3924			

PASIVO MAS PATRIMONIO		472.049.917	460.327.413
Acciones en Circulación		12.356.232,00	12.356.232,00
Valor Intrínseco		19.564,19	19.206,88
Utilidad por acción		774,4	859,6


PEDRO MIGUEL ESTRADA LONDOÑO
 Presidente


AÍDA ELENA GRANDA GALLEGO
 Contadora T.P. 97947-T


LUIS ANGEL GRISALES CONTRERAS
 Revisor Fiscal T.P. 43607-T
 Miembro de Chapman Contadores y Auditores SAS

COMPañIA DE EMPAQUES S.A.

ESTADO DE RESULTADO DEL PERIODO POR FUNCIÓN CONSOLIDADO

Del 1 de enero al 30 de septiembre de 2019 y 2018

(En miles de pesos Colombianos)

	2019	%	2018	%	Inc.	Trím 3 2019	%	Trím 3 2018	%	Inc.
Ingreso de actividades ordinarias netos	342.848.837	100,0%	316.254.940	100,0%	8,4%	119.261.205	100,0%	105.382.043	100,0%	13%
Costo de ventas	280.082.700	81,7%	261.305.035	82,6%	7%	96.536.857	80,9%	86.669.580	82,4%	11%
Ganancia Bruta	62.766.137	18,3%	54.949.904	17,4%	14%	22.724.348	19,1%	18.712.463	17,8%	21%
Gastos de administración	12.069.581	3,5%	10.992.173	3,5%	10%	3.929.901	3,3%	3.595.112	3,4%	9%
Gasto de ventas	20.280.688	5,9%	17.454.428	5,5%	16%	6.722.981	5,6%	6.116.224	5,8%	10%
Gastos de logística	11.070.034	3,2%	10.281.086	3,3%	8%	3.982.586	3,3%	3.521.568	3,3%	13%
Ganancia operacional	19.345.834	5,6%	16.222.217	5,1%	19%	8.088.910	6,8%	5.479.559	5,2%	48%
Diferencia en cambio neto	243.956	0,1%	(1.487.430)	-0,5%	-116%	179.598	0,2%	(497.009)	-0,5%	-136%
Ingresos financieros	1.233.018	0,4%	1.300.325	0,4%	-5%	502.362	0,4%	517.583	0,5%	-3%
Gastos financieros	6.968.374	2,0%	6.851.137	2,2%	2%	2.122.060,44	1,8%	2.277.131	2,2%	-7%
Otros ingresos	1.389.900	0,4%	1.805.526	0,6%	-23%	311.687	0,3%	791.932	0,8%	-61%
Otros gastos	1.473.796	0,4%	1.489.566	0,5%	-1%	742.721	0,6%	511.028	0,5%	45%
Utilidad antes de impuestos	13.770.538	4,0%	9.499.936	3,0%	45%	6.217.775	5,2%	3.503.906	3,3%	77%
Impuesto a las ganancias	4.202.405	1,2%	3.631.295	1,1%	16%	1.921.868	1,6%	1.604.974	1,5%	20%
Ganancia del periodo	9.568.133	2,8%	5.868.641	1,9%	63,0%	4.295.907	3,6%	1.898.932	1,8%	126,2%

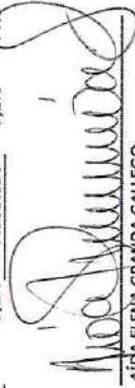
Otro Resultado Integral

Coberturas de flujo de efectivo	-	(19.179)	-	-100%		(202.858)	-0,2%	-100%		
Impuesto diferido de las coberturas	-	10.802	-	-100%		84.274	0,1%	-100%		
Ajustes por consolidación	(426.429)	-	-	0%	(3.247)	-	0,0%	0%		
Beneficios a empleados	2.038	-	-	0%	2.461	-	0,0%	0%		
Otro resultado integral del ejercicio, neto de impuestos	(424.391)	-0,1%	(8.377)	0,0%	4966%	(786)	0,7%	(118.584)	-0,1%	-99%

RESULTADO INTEGRAL TOTAL DEL EJERCICIO

EBITDA	9.143.742	2,7%	5.860.264	1,9%	56%	4.295.121	4,3%	1.780.348	1,7%	141%
	26.877.427	7,8%	22.586.374	7,1%	19,0%	10.979.001	9,2%	7.638.890	7,2%	44%

PEDRO MIGUEL ESTRADA LONDOÑO
Presidente

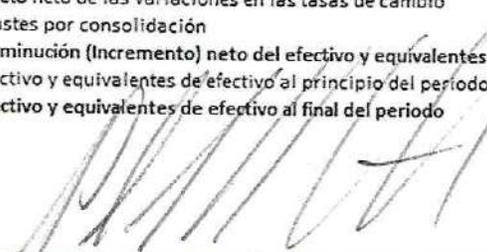

AÍDA ELENA GRANDA GALLEGO
Contadora T.P. 97947-T

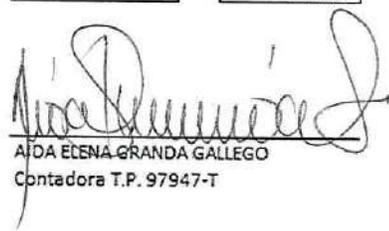
LUIS ANGEL GRISALES CONTRERAS
Revisor Fiscal T.P. 43607-T

Miembro de Chapman Contadores y Auditores SAS
Las notas 1 a la 32 que se acompañan son parte integral de los estados financieros

COMPAÑÍA DE EMPAQUES S.A.
ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO
MÉTODO INDIRECTO
(En miles de pesos colombianos)

	A septiembre 30 de 2019	A diciembre 31 de 2018
FLUJO DE EFECTIVO GENERADO EN ACTIVIDADES DE OPERACIÓN		
Ganancia del periodo	9.568.133	10.621.916
Ajustes por:		
(+) Depreciaciones	7.537.852	8.200.610
(+) Ajustes por gasto por impuestos a las ganancias	4.202.405	2.781.692
Efectivo generado por las operaciones	21.308.390	21.604.218
Cambios en activos operacionales		
Aumento (disminución) de activos intangibles	112.816	(2.720.882)
Aumento (disminución) de Inventarios	278.755	(9.149.624)
Disminución en deudores	(14.314.326)	(1.817.207)
Disminución (aumento) en impuestos	(10.186)	1.147.206
Disminución en otros activos	-	(47.331)
Total cambios en activos operacionales	(13.932.941)	(12.587.838)
Cambios en pasivos operacionales		
Aumento (disminución) Proveedores	13.121.665	(2.886.235)
Aumento Cuentas por pagar	496.564	1.785.383
Aumento Impuestos	2.165.475	1.031.608
Disminución en Beneficios a empleados	(2.721.700)	(61.551)
Aumento (disminución) otros pasivos	167.530	(363.750)
Total cambios en pasivos operacionales	13.229.534	(494.545)
TOTAL FLUJO DE EFECTIVO GENERADO EN ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	20.604.983	8.521.835
FLUJO DE EFECTIVO UTILIZADO EN ACTIVIDADES DE INVERSIÓN		
Venta y retiro de propiedad, planta y equipo	426.794	717.264
Compra de propiedad, planta y equipo	(6.093.905)	(8.684.623)
TOTAL FLUJO DE EFECTIVO DE UTILIZADO EN ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	(5.667.111)	(7.967.359)
FLUJO DE EFECTIVO UTILIZADO (GENERADO) EN ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN		
Obligaciones financieras adquiridas	86.551.049	89.349.753
Pago de préstamos	(92.755.745)	(76.116.943)
Pago de intereses	(4.798.391)	(4.774.102)
Pago de dividendos	(3.829.500)	(5.004.000)
TOTAL FLUJO DE EFECTIVO UTILIZADO (GENERADO) EN ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	(14.832.587)	3.454.708
Disminución (incremento) de efectivo y equivalentes de efectivo antes del efecto de las variaciones en la tasa de cambio	105.284	4.009.184
Efecto neto de las variaciones en las tasas de cambio	-	(12.859)
Ajustes por consolidación	(415.569)	(2.084.776)
Disminución (Incremento) neto del efectivo y equivalentes de efectivo	(310.285)	1.911.549
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	11.026.129	9.114.580
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	10.715.844	11.026.129


PEDRO MIGUEL ESTRADA LONDOÑO
Presidente

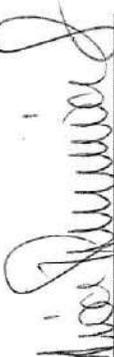

AIDA ELENA GRANDA GALLEGO
Contadora T.P. 97947-T


LUIS ÁNGEL GRISALES CONTRERAS
Revisor Fiscal T.P. 43607-T
Miembro de Chapman Contadores y Auditores S.A.S

COMPAÑÍA DE EMPAQUES S.A.
ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO CONSOLIDADO
(En miles de pesos Colombianos)

	Al 01 de Enero de 2019	Aumento	Disminuciones	Al 30 de septiembre de 2019
Capital Social	17.556	-	-	17.556
Prima en colocación de acciones	500.990	-	-	500.990
Reserva Legal	49.310	-	-	49.310
Otras reservas	45.202.497	5.913.798	-	51.116.295
Ajustes por la consolidación	2.860.917	-	426.430	2.434.487
Ganancias (pérdidas) acumuladas	-	-	-	-
Del resultado	10.621.916	9.568.133	10.621.916	9.568.133
De ajustes de adopción por primera vez	160.529.761	-	-	160.529.761
Otro Resultado Integral	-	-	-	-
Coberturas de flujo de efectivo	-	-	-	-
Beneficios a empleados	(71.687)	2.038	-	(69.649)
Ajustes a valor revaluado de activos fijos	17.613.398	(20.587)	-	17.592.811
	237.324.658	15.463.382	11.048.346	241.739.694
TOTAL PATRIMONIO				

	Al 01 de Enero de 2018	Aumento	Disminuciones	Al 31 de diciembre de 2018
Capital Social	17.556	-	-	17.556
Prima en colocación de acciones	500.990	-	-	500.990
Reserva Legal	49.310	-	-	49.310
Otras reservas	41.046.888	4.155.609	-	45.202.497
Ajustes por la consolidación	1.328.920	1.531.997	-	2.860.917
Ganancias (pérdidas) acumuladas	-	-	-	-
Del resultado	7.440.039	10.621.916	7.440.039	10.621.916
De ajustes de adopción por primera vez	160.529.761	-	-	160.529.761
Otro Resultado Integral	-	-	-	-
Coberturas de flujo de efectivo	12.858	-	12.858	-
Beneficios a empleados	(330.280)	258.593	-	(71.687)
Ajustes a valor revaluado de activos fijos	210.596.042	17.613.398	-	228.209.440
	210.596.042	34.181.513	7.452.897	237.324.658
TOTAL PATRIMONIO				


PEDRO MIGUEL ESTRADA LONDOÑO
Presidente


LUIS ANGEL GRISALES CONTRERAS
Revisor Fiscal T.P. 43607-T
Miembro de Chapman Contadores y Auditores SAS


AIDA ELENA GRANDA GALLEGO
Contadora T.P. 97947-T

COMPañÍA DE EMPAQUES S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS A SEPTIEMBRE 30 DE 2019

1. ENTIDAD REPORTANTE

DESCRIPCIÓN GENERAL DEL GRUPO CONSOLIDADO

El grupo consolidado incluye las siguientes empresas:

- Compañía de Empaques S.A.
- Texcomercial S.A.S.
- Texcomercial S.A – Ecuador
- Compañía de Empaques Internacional S.A.S.

La Compañía de Empaques S.A. y Compañía de Empaques Internacional S.A.S. tienen por objeto social la explotación de la cabuya, la pita y otras fibras similares, así como de toda clase de fibras y materiales sintéticos, naturales, metálicos y no metálicos, el montaje de fábricas para la transformación de las fibras y materiales dichos; la producción, exportación e importación de los mismos; la compra y venta de tales fibras y materiales y de los productos elaborados con ellos. La participación en entidades afines o diferentes, cuando ello fuere conveniente para sus intereses y la prestación de servicios de asesoría financiera y tributaria, contable, de logística, de mercadeo y cualquiera otra que la sociedad pueda prestar, a través de su personal y de los equipos que posee, así como el diseño de maquinaria industrial en general, la representación comercial, dentro o fuera del País y la venta y suministro de alimentación a través del restaurante de la sociedad.

Texcomercial S.A.S. tiene por objeto social la adquisición, distribución y enajenación de productos y subproductos de las industrias textiles y plásticas, así como de materias primas y equipos necesarios para la elaboración a escala industrial de textiles y productos plásticos y de otros productos manufacturados, y la prestación de servicios de asesoría financiera y administrativa.

Texcomercial S.A. - Ecuador tiene por objeto social, el comercio de toda clase de productos manufacturados e industriales, tales como empaques de toda naturaleza, pinturas, resinas, materias primas para la industria y equipo y maquinaria para toda clase de actividades industriales y agroindustriales.

La Compañía de Empaques S.A. posee el 100% de las acciones de Texcomercial S.A.S., de Compañía de Empaques Internacional S.A.S. y el 80% de las acciones de Texcomercial S.A. - Ecuador y de forma indirecta el 20% restante.

2. BASES DE PREPARACIÓN Y PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

2.1. Marco Técnico Normativo

Los estados financieros consolidados de Compañía de Empaques S.A. han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad e Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecida en la ley 1314 de 2009, reglamentadas por el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por el Decreto 2496 de 2015, 2131 de 2016 y 2170 del 22 de diciembre de 2018. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y sus correspondientes interpretaciones (CINIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB) vigentes al 31 de diciembre de 2015 y otras disposiciones legales definidas por las entidades de vigilancia que pueden diferir en algunos aspectos de los establecidos por otros organismos de control del Estado.

Impuesto a la Riqueza - Mediante la Ley 1739 del 23 de diciembre de 2014, por los años 2015, 2016, 2017 y 2018 se creó un impuesto extraordinario denominado el Impuesto a la Riqueza. Este impuesto se genera por la posesión de riqueza (patrimonio bruto menos deudas vigentes) igual o superior a \$1.000 millones de pesos entre el 1° de enero del año 2015 a el 1° de enero de 2017. Esta Ley indica que los contribuyentes podrán

imputar este impuesto contra reservas patrimoniales sin afectar las utilidades del ejercicio, tanto en los balances separados o individuales, así como en los consolidados.

2.2. CAMBIOS NORMATIVOS

2.2.1. Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones incorporadas al marco contable aceptado en Colombia cuya aplicación se realiza a partir del 1 de enero de 2019

Los Decretos 2496 de diciembre de 2015, 2131 de diciembre de 2016 y 2170 de diciembre de 2017 introdujeron al marco técnico normativo de información financiera nuevas normas, modificaciones o enmiendas emitidas o efectuadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) a las Normas Internacionales de Información Financiera entre los años 2014 y 2016, para evaluar su aplicación en ejercicios financieros que comiencen en o más adelante del 1 de enero de 2019.

La evaluación del impacto de estas nuevas normas e interpretaciones realizada por la Compañía aparece a continuación.

NIIF 16 Arrendamientos

El Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) emitió la NIIF 16 con fecha de aplicación efectiva a partir del 1 de enero de 2019.

La NIIF 16 reemplaza las guías existentes para la contabilización de arrendamientos, incluyendo NIC 17 arrendamientos, CINIIF 4 determinación si un contrato contiene un arrendamiento, SIC 15 incentivos en operación de arrendamiento operativo y SIC 27 evaluación de la sustancia de transacciones que involucran la forma legal de un arrendamiento.

La NIIF 16 introduce un sólo modelo de registro contable de los contratos de arrendamiento en el estado de situación financiera para los arrendatarios. Un arrendatario reconoce un activo por derecho de uso representando el derecho para usar el activo tomado en arrendamiento y un pasivo por arrendamiento representando su obligación para hacer los pagos del arrendamiento. Hay exenciones opcionales para arrendamientos de corto plazo o arrendamiento de bienes de muy bajo valor. El tratamiento contable de los contratos de arrendamiento para los arrendadores permanece similar a las actuales normas contables en el cual el arrendador clasifica los contratos de arrendamiento como arrendamientos financieros u operativos.

La Compañía ha comenzado una evaluación potencial de los impactos en sus estados financieros, hasta ahora el impacto más significativo identificado es el reconocimiento de activos y pasivos de sus contratos de arrendamiento operativo especialmente de propiedades usadas en el funcionamiento de oficinas. En adición, la naturaleza de los gastos correspondientes a los contratos de arrendamiento operativo en calidad de arrendatario cambiarán con la NIIF 16, de gastos por arrendamientos a cargos por depreciación de los derechos de uso del activo y gastos financieros en los pasivos por arrendamiento. Hasta la fecha la Compañía no ha calculado un impacto preliminar de la adopción de esta nueva norma que podría tener un impacto significativo en los estados financieros.

CINIF 23 – Incertidumbres frente a los Tratamientos del Impuesto a las Ganancias

Esta Interpretación aclara cómo aplicar los requerimientos de reconocimiento y medición de la NIC 12 cuando existe incertidumbre frente a los tratamientos del impuesto a las ganancias. En esta circunstancia, una entidad reconocerá y medirá su activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes aplicando los requerimientos de la NIC 12 sobre la base de la ganancia fiscal (pérdida fiscal), bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales determinadas aplicando esta Interpretación. Entrada en vigencia enero de 2019.

2.2.2. Nueva norma emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que aún no han sido incorporadas al marco contable aceptado en Colombia

NIIF 17 Contratos de Seguros

La NIIF 17 Contratos de Seguro establece principios para el reconocimiento, medición, presentación e información a revelar de los contratos de seguro emitidos. También requiere principios similares a aplicar a contratos de reaseguro mantenidos y a contratos de inversión emitidos con componentes de participación discrecional. El objetivo es asegurar que las entidades proporcionen información relevante de forma que represente fielmente esos contratos para evaluar el efecto que los contratos dentro del alcance de la NIIF 17 tienen sobre la situación financiera, el rendimiento financiero y los flujos de efectivo de una entidad.

La NIIF 17 se aplicará a periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2021. Se permite su aplicación anticipada.

La NIIF 17 deroga la NIIF 4 Contratos de Seguro que era una norma provisional que permitió a las entidades usar una amplia variedad de prácticas contables para los contratos de seguro, reflejando los requerimientos de contabilidad nacionales y variaciones de esos requerimientos. Algunas prácticas anteriores de contabilización de seguros permitidas según la NIIF 4 no reflejaban adecuadamente las situaciones financieras subyacentes verdaderas o el rendimiento financiero de los contratos de seguro.

Los principios clave de la NIIF 17 son que una entidad:

- (a) Identificará como contratos de seguro aquellos según los cuales la entidad acepta un riesgo de seguro significativo de la otra parte (el tenedor de la póliza de seguro), acordando compensar al tenedor de la póliza de seguro si ocurre un suceso futuro incierto (el suceso asegurado) que le afecte de forma adversa.
- (b) Separará los derivados implícitos que se especifican, los distintos componentes de inversión y las obligaciones de desempeño diferentes de los contratos de seguro.
- (c) Dividirá los contratos en grupos que reconocerá y medirá.
- (d) Reconocerá y medirá grupos de contratos de seguros por: (i) Un valor presente ajustado por el riesgo de los flujos de efectivo futuros (flujos de efectivo procedentes del cumplimiento), que incorpore toda la información disponible sobre los flujos de efectivo procedentes del cumplimiento, de forma que sea congruente con la información de mercado observable; más (si este valor es un pasivo) o menos (si este valor es un activo), o (ii) Un importe que representa la ganancia no acumulada (devengada) en el grupo de contratos (el margen de servicio contractual).
- (e) Reconocerá la ganancia de un grupo de contratos de seguro a lo largo del periodo en que la entidad proporciona la cobertura del seguro, y a medida que se libere la entidad del riesgo. Si un grupo de contratos contiene o se convierte en productor de pérdidas, una entidad reconocerá de forma inmediata dichas pérdidas.
- (f) Presentará de forma separada los ingresos de actividades ordinarias por seguros, los gastos del servicio de seguro y los gastos o ingresos financieros por seguros.
- (g) Revelará información para permitir que los usuarios de los estados financieros evalúen el efecto que los contratos dentro del alcance de la NIIF 17 tienen sobre la situación financiera, el rendimiento financiero y los flujos de efectivo de una entidad. Para ello, una entidad revelará información cuantitativa y cualitativa sobre: (i) los importes reconocidos en sus estados financieros procedentes de los contratos de seguro; (ii) los juicios significativos, y cambios en esos juicios, realizados al aplicar la Norma; y (iii) la naturaleza y alcance de los riesgos de los contratos dentro del alcance de esta Norma.

La Compañía no espera impactos por esta norma, teniendo en cuenta que no ha identificado que desarrolle contratos de seguro, en todo caso se están efectuando análisis detallados.

2.3. Bases de preparación

La preparación de los estados financieros de acuerdo con NIIF requiere el uso de ciertos estimados contables. También requiere que la gerencia ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las políticas contables. Más adelante se detallan las áreas que implican un mayor grado de análisis o complejidad o donde el uso de supuestos y estimaciones son significativos para los Estados Financieros. La información contenida en ellos se refleja sobre la base del costo histórico, el valor revaluado, el valor neto de realización y el valor razonable de acuerdo a la naturaleza de la partida como se explica en las políticas contables descritas posteriormente.

El costo histórico generalmente está basado en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

El valor razonable es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado. Esa definición de valor razonable enfatiza que el valor razonable es una medición basada en el mercado, no una medición específica de una entidad. Al medir el valor razonable, una entidad utiliza los supuestos que los participantes del mercado utilizarían al fijar el precio del activo o pasivo en condiciones de mercado presentes, incluyendo supuestos sobre el riesgo. En consecuencia, la intención de una entidad de mantener un activo o liquidar o satisfacer de otra forma un pasivo no es relevante al medir el valor razonable.

Para propósitos de revelación, la norma requiere clasificar en tres niveles los datos de entrada de técnicas de valoración utilizadas para medir el valor razonable. La jerarquía del valor razonable concede la prioridad más alta a los precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos y pasivos idénticos (datos de entrada de Nivel 1) y la prioridad más baja a los datos de entrada no observables (datos de entrada de Nivel 3).

Los datos de entrada de nivel 1 son precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad puede acceder en la fecha de la medición. Los datos de entrada de Nivel 2 son distintos de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que son observables para los activos o pasivos, directa o indirectamente. Los datos de entrada de Nivel 3 son datos no observables para el activo o pasivo.

El resultado integral del período, es presentado en dos secciones, en la primera se detalla el resultado del período con un desglose de los gastos basados en su función. En la segunda sección se presenta el otro resultado integral y el resultado integral del período.

Para el estado de flujos de efectivo se definió la siguiente estructura:

Actividades de operación: actividades que constituyen la principal fuente de ingresos y egresos ordinarios de los negocios, así como las actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiación. Los movimientos de las actividades de operación son determinados por el método indirecto.

Actividades de inversión: actividades de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos no corrientes y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.

Actividades de financiación: actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

Uso de estimaciones, juicios y supuesto clave

Los supuestos claves respecto del futuro y otras fuentes clave de incertidumbre de estimaciones a fecha del estado de situación financiera, que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material en los valores libros de activos y pasivos se muestran a continuación:

- **Vida útil del grupo de maquinaria**

La determinación de las vidas útiles y los valores residuales de los componentes del grupo de activos fijos de maquinaria involucra juicios y supuestos que podrían ser afectados si cambian las circunstancias. La administración revisa estos supuestos en forma periódica y los ajusta en base prospectiva en el caso de identificarse algún cambio.

- **Activos por Impuestos Diferidos**

Se reconocen activos por impuestos diferidos para todas las diferencias deducibles temporarias entre la base contable y fiscal de los activos y pasivos y para las pérdidas fiscales no utilizadas en la medida que sea probable que existirán utilidades imponibles contra las cuales se puedan usar las pérdidas y si existen suficientes diferencias temporales imponibles que puedan absorberlas. Se requiere el uso de juicio significativo de parte de la administración para determinar el valor de los activos por impuesto diferido que se pueden reconocer, con base en la probable oportunidad y nivel de utilidades imponibles proyectadas.

- **Beneficios a los Empleados**

El costo de los beneficios a empleados que califican como planes de beneficios definidos y otros beneficios de largo plazo de acuerdo con la NIC 19 "Beneficios a Empleados", es determinado usando valoraciones actuariales. La valoración actuarial involucra supuestos respecto de tasas de descuento, futuros aumentos de salarios, tasa de mortalidad y tasas de rotación de empleados, entre otros. Debido a la naturaleza de largo plazo de estos planes, tales estimaciones están sujetas a una cantidad significativa de incertidumbre.

- **Valor Razonable de Activos y Pasivos**

Algunos activos y pasivos están registrados a su valor razonable. El valor razonable es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes de mercado en la fecha de transacción. Las bases para la medición de activos y pasivos a su valor razonable son los precios vigentes en mercados activos. En su ausencia, las compañías estiman dichos valores basada en la mejor información disponible, incluyendo el uso de modelos u otras técnicas de valuación.

Moneda funcional y de presentación

Estos estados financieros consolidados son presentados en pesos colombianos, que es la moneda funcional de la empresa matriz. Toda la información es presentada en miles de pesos y ha sido redondeada a la unidad más cercana.

Materialidad o importancia relativa

Las compañías aplican el criterio de importancia relativa para el reconocimiento, medición y revelación de información financiera. La importancia relativa es evaluada en relación con los datos del período en cuestión. Al realizar evaluaciones sobre importancia relativa del final del período, se tiene en cuenta que las mediciones pueden estar basadas en estimaciones determinadas sobre datos anuales, las cuales se suponen más ajustadas a la realidad económica.

2.4. Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son registradas utilizando los tipos de cambio vigentes en las fechas en que se efectúan las operaciones. Al final de cada período que se informa, las partidas monetarias

denominadas en moneda extranjera son reconvertidas a los tipos de cambio vigentes a esa fecha. Las partidas no monetarias registradas al valor razonable, denominadas en moneda extranjera, son reconvertidas a los tipos de cambio vigentes a la fecha en que se determinó el valor razonable.

Las partidas monetarias, son reflejadas teniendo en cuenta la Tasa Representativa del Mercado, la cual, al corte del 30 de septiembre de 2019 y diciembre de 2018, se encontraba en \$3.462,01 y \$ 3.249,75 respectivamente.

2.5. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo comprende las partidas, disponibles en efectivo, bancos, depósitos de corto plazo con un vencimiento original de tres meses o menor y otras inversiones a corto plazo de alta liquidez, fácilmente convertibles en efectivo y que están sujetos a un riesgo poco significativo de cambios en su valor.

Para la presentación de los flujos de efectivo consolidado se utiliza el método indirecto, según el cual se presentan por separado las principales categorías de cobros y pagos en términos brutos. Este método suministra información que puede ser útil en la estimación de los flujos de efectivo futuros.

2.6. Instrumentos financieros

Las compañías del grupo reconocen sus activos financieros y pasivos financieros cuando se convierte en parte contractual de los mismos.

2.6.1. Activos Financieros

La clasificación de los activos financieros se realiza desde el reconocimiento inicial de acuerdo con el modelo de gestión y a las características contractuales de los flujos de efectivo de cada activo. Cuando se espera mantener el activo para obtener flujos de efectivo contractuales, la medición se hace a costo amortizado, por su parte cuando se espera mantener el activo para negociar y realizar cambios a valor razonable, el activo es medido a su valor razonable en la fecha de medición.

Los activos medidos al costo amortizado se reconocen inicialmente al valor razonable más los costos de transacción, los demás son reconocidos al valor razonable.

Las compañías del grupo evalúan al final de cada período si existe evidencia objetiva de que algún activo financiero medido a costo amortizado este deteriorado. Si existe tal evidencia, el monto de la pérdida es medido como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa efectiva de interés original del activo financiero. El valor del deterioro se reconoce en el resultado del período en que se incurre.

A la fecha, Las compañías del grupo no miden sus activos financieros a costo amortizado.

La existencia de evidencia objetiva de deterioro se analiza individualmente para cada activo financiero. Si en un período posterior, el monto de la pérdida por deterioro disminuye y la disminución puede ser objetivamente relacionada con un evento que ocurre después del reconocimiento del deterioro, la pérdida por deterioro anteriormente reconocida es reversada. Cualquier posterior reversión de una pérdida por deterioro es reconocida en el resultado del período, en la medida que el valor libros del activo no excede su costo amortizado a la fecha de reversión.

Las cuentas comerciales por cobrar se reconocen por el importe adeudado registrando la corrección valorativa en caso de existir evidencia objetiva de impago por parte del deudor.

Un activo financiero se dará de baja en cuentas cuando expiren los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo o se transfiera.

2.6.2. Pasivos Financieros

Las compañías del grupo clasifican todos sus pasivos financieros como medidos posteriormente al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Inicialmente todos los pasivos financieros son reconocidos a valor razonable menos los costos de transacción.

Al reconocer todos los pasivos financieros a costo amortizado las ganancias o pérdidas son reconocidas en el estado de resultados del período a través del proceso de amortización o al ser dado de baja en cuentas.

La distinción entre pasivos corrientes y no corrientes para la clasificación en el estado de situación financiera, depende del plan de pagos pendiente al final del período.

Un pasivo financiero se dará de baja en cuentas cuando se cumpla con la obligación contenida, lo cual se da cuando la obligación especificada haya sido pagada, cancelada o haya expirado.

2.7. Instrumentos financieros derivados

Las compañías del grupo tienen siempre una posición corta y el riesgo cambiario asociado es alto. Para mitigar este riesgo, la política es cubrir, como mínimo, el 80% de su exposición neta a través de derivados financieros como Forward y Swap, sin limitar la utilización de otro tipo de instrumentos de cobertura.

En este sentido, cobra importancia la definición de los tipos de cobertura que utilizamos y su efecto en los estados financieros.

Coberturas de valor razonable: Son aquellas cuyas partidas cubiertas están reconocidas en el estado de la situación financiera y los cambios en las mismas por efectos en las variaciones de la tasa de cambio se registran en el estado de resultados del período.

Coberturas de flujo de efectivo: Se realizan sobre compromisos en firme, no reconocidos en el estado de la situación financiera, por lo cual, las variaciones en la valoración de las mismas por efectos de la fluctuación de las tasas de cambio, son reconocidas en el otro resultado integral del período. Una vez se reconoce la partida cubierta en el estado de la situación financiera o se liquida la cobertura, la diferencia en cambio correspondiente se registra en el estado de resultados del período.

Reconocimiento inicial

Dado que nuestra posición es corta, las coberturas siempre se registran en el pasivo, tanto el derecho como la obligación asociada. El reconocimiento siempre se hace a la TRM SPOT, así:

Valor de la cobertura en otra moneda x Tasa SPOT

Tanto el derecho como la obligación, en la fecha de inicio de la cobertura, tienen el mismo valor, por lo tanto, el efecto neto en el estado de la situación financiera es cero.

Valoración posterior

Las coberturas se valoran cada mes con base en los puntos forward y la tasa cero cupón publicados por el banco de la república y la TRM publicada por la Superintendencia Financiera de Colombia.

El derecho se valora de la siguiente manera:

$$\frac{\text{NUSD} * (\text{TCRM}_{\text{spot}} + \text{PIPSk})}{(1 + \text{rk})^{(k/360)}}$$

La obligación, se calcula así:

$$\frac{\text{NUSD} * \text{TCFc}}{(1 + \text{rk})^{(k/360)}}$$

En donde:

NUSD= Valor nominal del contrato expresado en dólares

TCF=Tasa de cambio fijada en el contrato 'forward'

K= Número de días que hay entre la fecha de valoración y la fecha de cumplimiento.

PIPSk= Puntos 'forward' ('mid') del mercado 'forward' peso-dólar americano en la fecha de valoración para un plazo de k días. Se expresa en pesos por unidad de dólar americano.

TCRMspot= Tasa de cambio representativa del mercado calculada el día de la valoración.

rk= Tasa de interés cero cupón para un plazo de k días.

Mensualmente se compara el valor del derivado frente a la valoración del mes anterior y se ajusta su valor con cargo al Estado de Resultados si se trata de una cobertura de valor razonable o con cargo al Otro Resultado Integral cuando se refiere a coberturas de flujo de efectivo.

EFICACIA DE LA COBERTURA

Es el grado en el que los cambios en el valor razonable o en los flujos de efectivo de la partida cubierta, directamente atribuibles al riesgo cubierto, se compensan con los cambios en el valor razonable o en los flujos de efectivo del instrumento de cobertura.

Se considera que la cobertura es efectiva si la relación entre la variación de la partida cubierta (VPC) y la variación de la cobertura (VC) está entre el 85% y el 125%

$$85\% \leq \frac{VPC}{VC} \leq 125\%$$

Cada operación de cobertura realizada por la compañía tiene una designación formal de la partida que se está cubriendo.

2.8. Inventarios

Los inventarios son los activos mantenidos para ser vendidos en el curso normal de la operación, en proceso de venta o que forman parte de los materiales o suministros consumidos en el proceso de producción.

El costo de los inventarios comprende todos los costos derivados de su adquisición los cuales comprenden el precio de compra, los aranceles de importación, transporte, almacenamiento, impuestos no recuperables y los costos de transformación directamente relacionados con la producción, así como otros costos en los que se haya incurrido para darles su condición y ubicación actuales.

Las compañías del grupo reconocen el inventario adquirido en moneda extranjera a la tasa de cambio de la moneda funcional en la fecha en la que fueron asumidos los riesgos y beneficios de los bienes.

Compañía de Empaques S.A. y Compañía de Empaques Internacional S.A.S. aplican el método del costo estándar para la medición del costo de sus inventarios, el cual se establece a partir de niveles normales de consumo, y como fórmula de asignación del costo al inventario utiliza el método del promedio ponderado. Texcomercial S.A.S. y Texcomercial S.A.-Ecuador miden sus inventarios con el método promedio ponderado.

Los inventarios se miden al menor entre el costo y el valor neto realizable. El valor neto de realización es el valor de venta estimado durante el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos de ventas estimados.

El costo de ventas representa el costo de los inventarios al momento de la venta, incrementado en su caso, por las reducciones en el valor neto de realización de los inventarios durante el ejercicio.

2.9. Propiedad, planta y equipo

Medición inicial

Las compañías del grupo registran inicialmente sus elementos de propiedad, planta y equipo al costo de adquisición o producción, de acuerdo con su origen.

Los costos de adquisición y producción incluyen todas las erogaciones directamente atribuibles a la compra o construcción del elemento de propiedad planta y equipo, hasta que se encuentra en condiciones de funcionamiento.

Medición posterior

Para los terrenos y edificios clasificados como propiedad, planta y equipo, la medición posterior se realiza a su valor revaluado, menos la depreciación y pérdidas por deterioro acumuladas. Deberá practicarse avalúo al edificio y al terreno como mínimo cada 5 años, a no ser que existan indicios de cambio en su valor.

Si en la fecha de revaluación el valor razonable del elemento de propiedad, es mayor que su valor en libros, la diferencia se acumula en el otro resultado integral como un superávit de revaluación. Si por el contrario en la fecha de revaluación el valor razonable es inferior al importe en libros, la diferencia se carga en primera instancia al otro resultado integral en el superávit de revaluación hasta consumir el saldo, y el exceso no cubierto se reconoce directamente en el estado de resultado del período.

Para las clases de propiedad planta y equipos diferentes de los terrenos y edificios, la medición posterior se realiza al costo menos la depreciación y pérdidas por deterioro acumuladas.

Las pérdidas por deterioro de valor se registran según sea el caso, como gasto en los resultados del período o disminuciones del superávit de revaluación.

Las pérdidas operacionales antes del nivel de operación planeado y el entrenamiento del personal no forman parte del costo, por lo cual, se imputan a los resultados en el ejercicio en que se incurren.

Depreciación

El cálculo de la depreciación de los elementos de propiedad, planta y equipo se realiza por componentes. Si un elemento de propiedad, planta y equipo tiene diferentes componentes y estos son plenamente identificables, tienen un costo significativo en relación al elemento y una vida útil diferente, se activarán y depreciarán por separado.

La depreciación comienza cuando los bienes se encuentran disponibles para ser utilizados, esto es, cuando se encuentran en la ubicación y en las condiciones necesarias para ser capaces de operar de la forma prevista por la gerencia.

El importe de la depreciación refleja el patrón de consumo de los beneficios económicos de la propiedad, planta y equipo a lo largo de la vida útil. Se registra en los resultados del ejercicio o en el costo de otros activos, siguiendo el método de la línea recta o unidades de producción.

Las compañías del grupo revisan la vida útil y el método de depreciación de las propiedades, plantas y equipos al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen, en su caso, como un cambio en estimaciones.

En la depreciación de la propiedad, planta y equipo se utilizan las siguientes vidas útiles:

Concepto	Vida útil (en años)
Vehículos	Entre 3 y 5 años
Construcciones y Edificios	Entre 10 y 44 años
Equipo de Cómputo	Entre 1 y 5 años
Equipo de Oficina	Entre 1 y 10 años
Maquinaria y equipos	Entre 5 y 30 años

Baja en cuentas

Un elemento de propiedad, planta y equipo es dado de baja en cuentas en el momento de su disposición o cuando no se esperan obtener beneficios económicos futuros de su uso o disposición. Cualquier utilidad o pérdida que surge al dar de baja el activo (calculada como la diferencia entre el valor neto de disposición y el valor en libros del activo) es incluida en el resultado del ejercicio.

2.10. Arrendamientos

2.10.1. *Las Compañías como arrendadoras* - Los montos adeudados por los arrendatarios bajo arrendamientos financieros deben ser registrados como montos por cobrar al monto de la inversión neta de las compañías en los arrendamientos. Los ingresos por arrendamientos financieros son distribuidos en los períodos contables a fin de reflejar una tasa regular de rendimiento constante en la inversión neta pendiente de la Compañía con respecto a los arrendamientos.

El ingreso por concepto de alquileres bajo arrendamientos operativos se reconoce empleando el método de línea recta durante el plazo correspondiente al arrendamiento. Los costos directos iniciales incurridos al negociar y acordar un arrendamiento operativo son añadidos al importe en libros del activo arrendado, y reconocidos de forma lineal durante el plazo del arrendamiento.

2.10.2. *Las Compañías como arrendatarias* - Los pagos realizados bajo arrendamientos operacionales se reconocen en resultados bajo el método lineal durante el período del arrendamiento. Los incentivos por arrendamiento recibidos son reconocidos como parte integral del gasto total por arrendamiento durante el período de éste.

El arrendamiento se clasifica como financiero sí:

1. Se transfieren sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad.
2. Se transfiere la propiedad del activo a la Compañía al finalizar el plazo del arrendamiento.
3. Se pactó opción de comprar el activo a un precio que se espera sea suficientemente inferior al valor razonable en el momento en que la opción sea ejercitable, de modo que, al inicio del arrendamiento, se prevea con razonable certeza que tal opción será ejercida.
4. El plazo del arrendamiento cubre la mayor parte de la vida económica del activo.

5. Al inicio del arrendamiento, el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento es al menos equivalente a la práctica totalidad del valor razonable del activo objeto de la operación; y
6. los activos arrendados son de una naturaleza tan especializada que sólo la Compañía tiene la posibilidad de usarlos sin realizar en ellos modificaciones importantes.
7. Si la Compañía puede cancelar el contrato de arrendamiento, y las pérdidas sufridas por el arrendador a causa de tal cancelación fueran asumidas por ésta.
8. las pérdidas o ganancias derivadas de las fluctuaciones en el valor razonable del importe residual recaen sobre la Compañía.
9. La Compañía tiene la posibilidad de prorrogar el arrendamiento durante un segundo período, con unos pagos por arrendamiento que son sustancialmente inferiores a los habituales del mercado.

Los pagos por arrendamiento contingentes son contabilizados mediante la revisión de los pagos mínimos por arrendamiento durante el período restante cuando se confirma el ajuste del arrendamiento.

Determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento

Cuando se suscribe un contrato, las compañías determinan si ese contrato corresponde o contiene un arrendamiento. Un activo específico es sujeto de un arrendamiento si el cumplimiento del contrato depende del uso de ese activo específico. Un contrato transfiere el derecho a usar el activo si el contrato le transfiere a la Compañía el derecho de controlar el uso del activo subyacente.

En el momento de la suscripción o reevaluación del contrato, las compañías separan los pagos y otras contraprestaciones requeridos por el contrato en los que corresponden al arrendamiento y los que se relacionan con los otros elementos sobre la base de sus valores razonables relativos. Si las compañías concluyen que para un arrendamiento financiero es impracticable separar los pagos de manera fiable, se reconoce un activo y un pasivo por un monto igual al valor razonable del activo subyacente. Posteriormente, el pasivo se reduce a medida que se hacen los pagos y se reconoce un cargo financiero imputado sobre el pasivo usando la tasa de interés incremental.

2.11. Provisiones, pasivos y activos contingentes

Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando las compañías tienen una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que las compañías tengan que desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos para cancelar la obligación, y cuando pueda hacerse una estimación fiable del importe de la misma. El gasto correspondiente a cualquier provisión se presenta en el estado de resultados, neto de todo reembolso.

Las provisiones se cuantifican teniendo en consideración la mejor estimación disponible en la fecha de la emisión de los estados financieros, sobre las consecuencias del suceso y son re-estimadas en cada cierre contable posterior.

Pasivo contingente

Un pasivo contingente surge cuando existe una obligación posible surgida a raíz de sucesos pasados, cuya existencia ha de ser confirmada sólo por la ocurrencia, o no ocurrencia, de uno o más sucesos inciertos en el futuro, que no están enteramente bajo el control de las compañías, o cuando existe una obligación presente surgida a raíz de sucesos pasados, para la que no es probable que se vaya a requerir una salida de recursos que incorpora beneficios económicos para cancelar la obligación o cuyo importe no pueda medirse con suficiente fiabilidad.

Las obligaciones que cumplen con los criterios de reconocimiento de pasivos se clasifican como provisiones, las que no cumplen se clasifican como pasivos contingentes. En los pasivos contingentes también se incluyen

las obligaciones posibles. La clasificación de obligaciones es importante porque las provisiones deben reconocerse en el balance general de la Compañía, mientras que los pasivos contingentes no.

Activo contingente

Un activo contingente es un activo de naturaleza posible, surgido a raíz de sucesos pasados, cuya existencia ha de ser confirmada sólo por la ocurrencia, no ocurrencia, de uno o más sucesos inciertos en el futuro, que no están enteramente bajo el control de las compañías. Los activos contingentes no se reconocen en el balance general. Sin embargo, en ciertas circunstancias, se revela información sobre estos en las notas.

2.12. Beneficios a empleados

Los pasivos reconocidos con respecto a los beneficios a los empleados a corto plazo se miden a importe no descontado de los beneficios que se estiman que serán pagados a cambio de esos servicios relacionados.

Los pasivos reconocidos, con respecto a otros beneficios a los empleados a largo plazo, se miden al valor de las futuras salidas en efectivo estimadas que realizarán las compañías con relación a los servicios prestados por los empleados hasta la fecha sobre la que se informa. Las compañías calculan los beneficios a empleados a largo plazo como son quinquenios, pensiones de jubilación, bonificaciones de retiro y cesantías retroactivas, de acuerdo con la metodología actuarial de la unidad de crédito proyectada, descontado al valor presente, y este cálculo lo reconoce como gasto del período.

2.13. Impuesto a las ganancias

El gasto por impuestos a las ganancias representa la suma del impuesto corriente por pagar y del impuesto diferido.

El impuesto corriente es el impuesto esperado por pagar o por cobrar por la renta imponible del ejercicio, usando tasas impositivas aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del balance, y cualquier ajuste al impuesto por pagar con relación con años anteriores. El impuesto corriente por pagar está calculado según la ganancia fiscal del período y según la normatividad tributaria aplicada en Colombia y Ecuador.

El impuesto diferido se reconoce a partir de las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos en los estados financieros y sus bases fiscales correspondientes (conocidas como diferencias temporarias). Los pasivos por impuestos diferidos se reconocen para todas las diferencias temporarias que se espere que incrementen la ganancia fiscal en el futuro. Los activos por impuestos diferidos se reconocen para todas las diferencias temporarias que se espere que reduzcan la ganancia fiscal en el futuro, y cualquier pérdida o crédito fiscal no utilizado. Los activos por impuestos diferidos se miden al importe máximo que, sobre la base de la ganancia fiscal actual o estimada futura, es probable que se recuperen. Los impuestos diferidos son valorizados a las tasas impositivas que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son reversadas, basándose en las leyes que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del balance.

El importe en libros neto de los activos por impuestos diferidos se revisa en cada fecha sobre la que se informa y se ajusta para reflejar la evaluación actual de las ganancias fiscales futuras. Cualquier ajuste se reconoce en el resultado del período.

El impuesto diferido se calcula según las tasas impositivas que se espera aplicar a la ganancia (pérdida) fiscal de los períodos en los que se espera realizar el activo por impuestos diferidos o cancelar el pasivo por impuestos diferidos, sobre la base de las tasas impositivas que hayan sido aprobadas o cuyo proceso de aprobación esté prácticamente terminado al final del período sobre el que se informa.

Se permite la compensación de activos y pasivos por impuestos diferidos de la misma sociedad o sujeto fiscal sí, y sólo sí, se relacionan con impuestos a las ganancias correspondientes a la misma administración fiscal, siempre y cuando la Compañía tenga reconocido legalmente los activos corrientes por impuestos diferidos con los pasivos corrientes de la misma naturaleza.

2.14. Reconocimiento de ingresos

Los ingresos ordinarios procedentes de la venta de bienes deben ser reconocidos cuando se entreguen los bienes, se haya transferido la propiedad y se cumplen todas y cada una de las siguientes condiciones:

- Se ha transferido al comprador los riesgos y ventajas, de tipo significativo, derivados de la propiedad de los bienes;
- No conserva para sí ninguna implicación en la gestión corriente de los bienes vendidos, en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni retiene el control efectivo sobre los mismos;
- El importe de los ingresos ordinarios pueda medirse con fiabilidad;
- Sea probable que la entidad reciba los beneficios económicos asociados con la transacción; y
- Los costos incurridos, o por incurrir, en relación con la transacción pueden ser medidos con fiabilidad.

Cuando las compañías entregan bienes en consignación, el ingreso de actividades ordinarias sólo es reconocido cuando el cliente confirma la venta de la mercancía.

Ingresos por dividendos e intereses - El ingreso de los dividendos por inversión es reconocido una vez que se han establecido los derechos de los accionistas para recibir este pago (siempre y cuando sea probable que los beneficios económicos fluirán para la empresa y que los ingresos ordinarios puedan ser medidos confiablemente).

Los ingresos por intereses de un activo financiero se reconocen cuando sea probable que la Compañía reciba los beneficios económicos asociados con la transacción y el importe de los ingresos de actividades ordinarias pueda ser medido de forma fiable. Los ingresos por intereses son registrados sobre una base de tiempo, con referencia al capital pendiente y a la tasa de interés efectiva aplicable, que es la tasa de descuento que nivela exactamente los flujos de efectivo por cobrar o por pagar estimados a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero con el importe neto en libros del activo financiero sobre el reconocimiento inicial.

Ingresos por arrendamiento - La política de las Compañías para el reconocimiento de ingresos provenientes de arrendamientos operativos se describe en el punto 2.10.1.

2.15. Reconocimiento de costo de ventas

Las compañías registran como costo de ventas el importe en libros de los inventarios, en el momento en que reconocen los correspondientes ingresos de operación.

Las rebajas del valor de los inventarios para alcanzar el valor neto realizable, y las demás pérdidas que ocurren en el inventario son reconocidas como gasto de venta en el período en que se originan.

Las reversiones del valor que tienen los inventarios ajustados anteriormente a su valor neto realizable son reconocidas contra resultados.

Cuando las compañías presten servicios, reconocen como costo, el valor de materiales, suministros y mano de obra consumidos en la prestación del servicio. Actualmente, sólo Compañía de Empaques S.A. presenta estos servicios.

2.16. Control interno contable y administrativo

La Superintendencia Financiera de Colombia, según comunicación del 29 de abril de 2010, conceptuó que la Compañía de Empaques S.A., como empresa matriz, por ser un emisor de valores sometido al control exclusivo de dicha superintendencia, no estaba obligada a presentar las certificaciones respectivas a la implementación

del sistema de control interno. No obstante, el control interno de la Compañía es evaluado permanentemente por la Revisoría Fiscal e informado trimestralmente al comité de Auditoría.

3. OBJETIVOS Y POLITICAS PARA EL MANEJO DEL RIESGO

Las compañías están expuestas a riesgo de mercado, riesgo de crédito y riesgo de liquidez. La Administración de las compañías supervisa el manejo de estos riesgos e implementan políticas apropiadas, procedimientos y objetivos para el manejo de riesgo. La Junta Directiva revisa y aprueba las políticas para manejar todos estos riesgos que se resumen a continuación:

(a) Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que el valor razonable o los flujos futuros de efectivo de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en los precios del mercado. Los instrumentos financieros afectados por el riesgo de mercado incluyen las obligaciones mantenidas por las compañías.

(b) Riesgo Tasas de Interés

El riesgo de tasa de interés es el riesgo que el valor razonable o los flujos futuros de efectivo de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en las tasas de interés del mercado.

(c) Riesgo Moneda Extranjera

El riesgo de moneda extranjera es el riesgo que el valor razonable o los flujos futuros de una exposición fluctúen por las tasas de cambio de moneda extranjera. Las compañías colombianas están expuestas principalmente en sus cuentas por cobrar al riesgo de tasas de cambio. Texcomercial S.A-Ecuador tiene como moneda funcional el dólar, por lo tanto, el riesgo de moneda extranjera no les aplica.

La ganancia o pérdida por diferencial cambiario está relacionada principalmente por la apreciación o devaluación del peso colombiano, que es la moneda funcional de las compañías colombianas, contra el dólar estadounidense.

El resumen cuantitativo de información sobre la exposición de las Compañías a cambios en tasas de moneda extranjera se detalla a continuación:

Análisis de Sensibilidad

El cálculo asume que el cambio ocurre en la fecha de reporte y se ha aplicado a la exposición al riesgo neto que existía en esa fecha. El análisis asume que todas las demás variables permanecen constantes, sólo considera el efecto en tasas de cambio de moneda extranjera.⁶

Análisis de sensibilidad a septiembre de 2019	En dólares	Equivalente en miles de pesos (COP)
Efectivo	1.162.770	4.025.522
Cuentas por cobrar	6.036.088	20.896.996
Cuentas por pagar	(26.040.198)	(90.151.427)
Exposición neta	(18.841.341)	(65.228.909)
TRM	\$ 3.462,01	

El efecto en resultados por cambios del 1% en la Tasa Representativa del mercado es de: (652.289,09)

Análisis de sensibilidad a diciembre de 2018	En dólares	Equivalente en miles de pesos (COP)
Efectivo	868.912	2.823.747
Cuentas por cobrar	5.513.928	17.918.886
Cuentas por pagar	(24.892.645)	(80.894.873)
Exposición neta	(18.509.805)	(60.152.239)
TRM	3.249,75	
El efecto en resultados por cambios del 1% en la Tasa Representativa del mercado es de:		(601.522,39)

(d) Riesgo Crediticio

El riesgo de crédito es el incumplimiento de una contraparte de sus obligaciones asumidas en un instrumento financiero o contrato comercial, tiempo y forma, y que ello resulte en una pérdida financiera. Las Compañías Colombianas están expuesta al riesgo de crédito por sus actividades operativas (principalmente por las cuentas por cobrar comerciales), incluyendo depósitos en bancos e instituciones financieras, operaciones de cambio de moneda extranjera y otros instrumentos financieros. Texcomercial S.A-Ecuador tiene como moneda funcional el dólar, por lo tanto, el riesgo crediticio no le aplica.

El valor en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo crediticio. Al final del período de reporte, dicha exposición máxima es como sigue:

RIESGO CREDITICIO	A septiembre 30 de 2019	A diciembre 31 de 2018
Efectivo y equivalentes al efectivo	10.715.844	11.026.129
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto	89.561.836	75.239.415
	100.277.680	86.265.544

(e) Deudores Comerciales, Neto de Provisión por Incobrables

El riesgo crediticio del cliente se maneja individualmente y sujeto a las políticas establecidas por las compañías, procedimientos y controles relacionados.

Las compañías mantienen una estimación para cuentas de cobro dudoso en un nivel que la administración considera adecuado para cubrir cuentas por cobrar potencialmente incobrables y el monto del año determinado es incluido en los resultados del año. El nivel de esta estimación para cuentas de cobro dudoso es evaluado y ajustado mensualmente por la gerencia con base en la experiencia histórica y otros factores actuales que afectan la cobrabilidad de las cuentas. Adicionalmente, se realiza una evaluación continua de la antigüedad de las cuentas por cobrar para identificar aquellos grupos de cuentas o cuentas individuales que específicamente requieran ser provisionadas.

Son indicadores de deterioro de las cuentas por cobrar: a) las dificultades financieras significativas del deudor; b) la existencia de probabilidad de quiebra y la reestructuración financiera del deudor y; c) su incumplimiento o morosidad de pagos.

Las compañías consideran que la posible pérdida por cuentas por cobrar que puedan ser consideradas incobrables está razonablemente cubierta por la estimación para cuentas de cobro dudoso que ha sido creada. Cambios en factores externos, tales como el ambiente económico, pueden afectar las estimaciones; si las condiciones financieras de los clientes se deterioran, los castigos futuros reales podrían ser mayores de lo estimado.

(f) *Riesgo de Liquidez*

La Administración tiene conocimiento que el riesgo de liquidez implica disponer de suficiente efectivo y equivalente al efectivo y tener la posibilidad de comprometer y/o tener comprometido financiamiento a través de diversas fuentes de crédito. Las compañías cuentan con adecuados niveles de efectivo y equivalente al efectivo.

4. EFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFECTIVO

El efectivo y equivalentes de efectivo corresponde a los saldos de dinero mantenido en caja, bancos, cuentas de ahorro y remesas, que corresponden a fondos disponibles para su uso sin ninguna restricción, o con 3 meses de recaudación contados desde la fecha de inversión. Al 30 de septiembre de 2019 y diciembre de 2018, el efectivo y equivalentes de efectivo están conformados según lo siguiente:

<u>Efectivo y equivalentes de efectivo</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Saldo en bancos	8.457.727	8.432.611
Inversiones equivalentes al efectivo	2.150.641	1.072.082
Efectivo en cajas	107.476	269.018
Inversiones a la vista	-	1.252.418
	<u>10.715.844</u>	<u>11.026.129</u>

No existen restricciones legales sobre los saldos del disponible al 30 de septiembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018.

5. CUENTAS POR COBRAR CORRIENTES

La composición de las cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar al 30 de septiembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018 es la siguiente:

<u>Cuentas por cobrar corrientes</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Cuentas corrientes comerciales	86.083.711	72.912.185
Utilidades por cobrar cuenta en participación	1.377.362	-
Cuentas por cobrar empleados	1.018.429	603.138
Otras cuentas por cobrar	959.290	1.109.380
	<u>89.438.792</u>	<u>74.624.703</u>

<u>Cuentas por cobrar no corrientes</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Deudas de difícil cobro	2.644.137	2.947.954
Garantías	521.195	513.100
Cuentas por cobrar a trabajadores	433.128	425.778
Depósitos	63.377	73.071
Deterioro	(3.538.793)	(3.345.191)
	<u>123.044</u>	<u>614.712</u>

Las compañías evalúan el deterioro de las cuentas por cobrar cuando existe la evidencia objetiva que no será capaz de cobrar todos los importes de acuerdo con los términos originales de las cuentas por cobrar. Las cuentas de difícil cobro son deterioradas al 100%.

<u>Deterioro de cartera</u>	<u>Valor</u>
Saldo inicial enero 1 de 2018	2.631.773
Deterioro	713.418
Reversión deterioro	-
Saldo final deterioro al 31 de diciembre de 2018	3.345.191
Deterioro	193.602
Reversión deterioro	-
Saldo deterioro a 30 de septiembre de 2019	3.538.793

Los criterios que se utilizan para determinar que existe una evidencia objetiva de una pérdida por deterioro son:

- Dificultades financieras significativas del emisor o del obligado.
- Incumplimiento de cláusulas contractuales, tales como impagos o retrasos en el pago de intereses o capital.
- Las compañías, por razones económicas o legales relacionadas con dificultades financieras del deudor, otorgan concesiones o ventajas que en otro caso no otorgaría.
- Alta probabilidad de que el deudor entre en una situación concursal o en cualquier otra situación de reorganización financiera o empresarial.
- Desaparición de un mercado activo para el activo financiero.

6. INVENTARIOS

Al 30 de septiembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018, el detalle del inventario es el siguiente:

<u>Inventarios corrientes</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Mercancía no fabricada por la empresa	34.434.570	30.798.423
Materias primas	21.944.846	18.985.333
Productos terminados	13.564.294	17.458.286
Productos en proceso	9.465.268	10.411.059
Materiales, repuestos y accesorios	7.899.078	7.970.217
Inventarios en tránsito	6.786.194	8.391.743
Insumos para adquisición de fique	435.415	339.023
Deterioro de inventarios	(460.566)	(6.230)
	94.069.099	94.347.854

Los inventarios se miden al menor entre el costo y el valor neto realizable. En 2019, el movimiento del deterioro de los inventarios por valor neto de realización es el siguiente:

<u>Deterioro de inventarios</u>	<u>Valor</u>
Saldo inicial deterioro enero de 2018	(155.772)
Deterioro de valor de los inventarios	-
Reversión deterioro	149.542
Saldo final deterioro al 31 de diciembre de 2018	(6.230)
Deterioro de valor de los inventarios	-
Reversión deterioro	2.297
Saldo final deterioro al 30 de septiembre de 2019	(3.933)

7. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS CORRIENTES

El rubro de otros activos no financieros corrientes al 30 de septiembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018 se compone como se detalla a continuación:

<u>Otros Activos no financieros corrientes</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Gastos pagados por anticipado	411.079	741.314
Licencias de Software	270.627	355.335
	<u>681.706</u>	<u>1.096.649</u>

8. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO NETA

La composición al 30 de septiembre de 2019 y diciembre de 2018, por clases de propiedades, planta y equipos a valores netos y brutos es el siguiente:

<u>Propiedad, planta y equipo</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Terrenos	124.988.930	124.988.930
Maquinaria y equipo	100.538.137	96.346.564
Construcciones y edificaciones	58.201.689	57.152.247
Propiedad planta y equipo en tránsito	3.829.948	4.078.097
Equipo de oficina	3.412.863	3.119.404
Flota y equipo de transporte	2.064.368	2.135.627
Equipo de cómputo	1.964.621	1.541.985
Depreciación acumulada	<u>(34.787.313)</u>	<u>(27.249.459)</u>
	<u>260.213.243</u>	<u>262.113.395</u>

Información adicional de propiedad y equipos:

- Seguros: Las compañías tienen formalizadas las pólizas de seguros para cubrir los posibles riesgos a que están sujetos los diversos elementos de propiedad y equipos, así como las posibles reclamaciones que se le puedan presentar por el ejercicio de su actividad, dichas pólizas cubren de manera suficiente los riesgos a los que están sometidos.
- Costos por intereses: Las compañías capitalizan los costos por préstamos relativos a la financiación de la construcción o producción de activos que toman un tiempo sustancial para su puesta en operación, tanto si es de carácter específica como genérica. Se considera como un período sustancial de tiempo 6 meses.
Los costos por préstamos no capitalizables, se llevan al gasto en el período en el que se incurran. 30 de septiembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018, respectivamente, no se han presentado capitalización de costos por intereses.
- Restricciones de titularidad: Al 30 de septiembre de 2019 y diciembre de 2018, las Compañías no tienen restricciones de titularidad sobre bienes de propiedad y equipos.
- Deterioro de valor: Las compañías reducen el importe en libros del activo hasta su importe recuperable si, y solo si, el importe recuperable es inferior al importe en libros. Esa reducción es una pérdida por deterioro del valor.

Las Compañías evaluaron al 30 de septiembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018 el costo de la propiedad, planta y equipos, y no identificó posible pérdida por deterioro que deba ser reconocida.

La siguiente es la conciliación entre los valores en libros al principio y al final del período:

Costo	Terrenos	Construcciones y edificaciones	Maquinaria y equipo	Muebles y enseres	Equipo de cómputo y comunicación	Vehículos	Otros PPE	Total
Saldo final al 31 de diciembre de 2017	112.132.604	48.040.021	92.251.362	3.077.339	1.429.100	1.745.758	1.230.550	259.906.734
Adiciones	-	479.790	4.529.981	51.495	124.147	651.663	2.919.894	8.756.970
Retiros	-	-	434.778	9.430	11.262	261.794	-	717.264
Transferencias	-	-	-	-	-	-	72.347	72.347
Ajuste a valor revaluado	12.856.326	8.632.436	-	-	-	-	-	21.488.762
Saldo final al 31 de Diciembre de 2018	124.988.930	57.152.247,00	96.346.565,00	3.119.404,00	1.541.985,00	2.135.627,00	4.078.097,00	289.362.855
Adiciones	-	1.078.852	4.193.672	293.459	422.636	22.030	109.497	6.120.146
Retiros	-	-	2.100	-	-	93.289	331.405	426.794
Transferencias	-	-	-	-	-	-	26.241	26.241
Ajuste a valor revaluado	-	29.411	-	-	-	-	-	29.411
Saldo final al 31 de Septiembre de 2019	124.988.930	58.201.689	100.538.137	3.412.863	1.964.621	2.064.368	3.829.948	295.000.555
Depreciación	-	-	-	-	-	-	-	-
Depreciación acumulada al 31 de diciembre de 2017	-	4.089.512	12.582.859	1.060.003	646.562	669.912	-	19.048.848
Depreciación al 31 de Diciembre de 2018	-	1.231.242	6.389.073	270.282	347.366	283.357	-	8.521.320
Depreciación Activos retirados a Diciembre 2018	-	-	189.147	-	4.692	126.869	-	320.708
Depreciación acumulada al 31 de diciembre de 2018	-	5.320.754	18.782.785	1.330.285	989.236	826.400	-	27.249.460
Depreciación al 31 de Septiembre de 2019	-	875.533	5.872.584	239.440	273.322	305.984	-	7.566.863
Depreciación Activos retirados a Septiembre 2019	-	-	1.067	-	-	27.943	-	29.010
Saldo final al 31 de Septiembre de 2019	-	6.196.287	24.654.302	1.569.725	1.262.558	1.104.441	-	34.787.313
Valor en libros neto	-	-	-	-	-	-	-	-
Total neto a 31 de diciembre de 2017	112.132.604	43.950.509	79.668.503	2.017.336	782.538	1.075.846	1.230.550	240.857.886
Total neto a 31 de Diciembre de 2018	124.988.930	51.831.493	77.563.780	1.789.119	552.749	1.309.227	4.078.097	262.113.395
Total neto a 31 de Septiembre de 2019	124.988.930	52.005.402	75.883.835	1.843.138	702.063	959.927	3.829.948	260.213.243

9. OTRAS INVERSIONES

			<u>2019</u>	<u>2018</u>
Promotora de Hoteles de Turismo S.A.	25.899	30/06/2019	153.433	153.433
Promotora de Proyectos S.A.	4.064	30/06/2019	13.863	13.863
Centro de Exposiciones S.A.	88.811	30/06/2019	166.866	166.866
Setas Colombianas S.A.	42.437	30/06/2019	19.768	19.768
Total otra inversiones			<u>\$353.930</u>	<u>\$353.930</u>

10. IMPUESTO DIFERIDO

Los saldos por pasivos por impuestos diferidos comprenden al 30 de septiembre de 2019 es la siguiente:

Concepto	Tasa	Naturaleza	Diciembre de 2018	Reconocido en Estado de resultados	Otro resultado integral	Septiembre 2019
Inventarios	33%	Activo	1.945	67.229	-	69.174
Cuentas por cobrar	33%	Activo	4.950	(4.950)	-	-
Propiedad, planta y equipo	33%	Activo	6.142	(2.876)	-	3.266
Beneficios a empleados	33%	Activo	261.112	-	-	261.112
Proveedores	33%	Activo	98.487	164.941	-	263.428
Obligaciones Financieras	33%	Activo	310.632	(169.701)	-	140.931
Impuestos por pagar	33%	Activo	-	205.055	-	205.055
Saldo compensación fiscal	33%	Activo	4.000	-	-	4.000
Otros pasivos	33%	Activo	-	-	-	-
Otros Activos	33%	Activo	64.235	-	-	64.235
TOTAL ACTIVO POR IMPUESTO DIFERIDO			751.503	259.698	-	1.011.201
Inventarios	33%	Pasivo	226.257	(226.257)	-	-
Terrenos	10%	Pasivo	7.836.314	-	-	7.836.314
Propiedad, planta y equipo	30%	Pasivo	23.734.566	151.810	(8.823)	23.877.553
Obligaciones Financieras	33%	Pasivo	1.467	1.897	-	3.364
Anticipos proveedores	33%	Pasivo	-	-	-	-
Cuentas por cobrar	33%	Pasivo	249.581	(92.224)	-	157.357
Otros activos	33%	Pasivo	37.970	(10.399)	-	27.571
Proveedores	33%	Pasivo	-	-	-	-
TOTAL PASIVO POR IMPUESTO DIFERIDO			32.086.155	(175.173)	(8.823)	31.902.159
TOTAL IMPUESTO DIFERIDO NETO ENERO-SEPTIEMBRE 2019			31.334.652	(434.871)	(8.823)	30.890.958

Los saldos por pasivos por impuestos diferidos comprenden al 31 de diciembre de 2018 es la siguiente:

Concepto	Tasa	Naturaleza	Diciembre 2017	Reconocido en Estado de resultados	Otro resultado integral	Diciembre de 2018
Inventarios	33%	Activo	58.575	(56.630)	-	1.945
Cuentas por cobrar	33%	Activo	2.714	2.236	-	4.950
Propiedad, planta y equipo	33%	Activo	12.239	(6.097)	-	6.142
Beneficios a empleados	33%	Activo	-	261.112	-	261.112
Proveedores	33%	Activo	-	98.487	-	98.487
Obligaciones Financieras	33%	Activo	489.729	(270.724)	91.627	310.632
Saldo compensación fiscal	33%	Activo	-	4.000	-	4.000
Otros Activos	33%	Activo	-	64.235	-	64.235
Pasivos por cálculo actuarial	33%	Activo	306.904	(306.904)	-	-
TOTAL ACTIVO POR IMPUESTO DIFERIDO			870.161	(210.285)	91.627	751.503
Inventarios	40%	Pasivo	-	226.257	-	226.257
Terrenos	10%	Pasivo	6.550.682	1.285.632	-	7.836.314
Propiedad, planta y equipo	34%	Pasivo	22.422.696	1.311.870	-	23.734.566
Obligaciones Financieras	40%	Pasivo	2.529	(2.389)	1.327	1.467
Pasivos por cálculo actuarial Largo plazo	40%	Pasivo	-	-	-	-
Cuentas por cobrar		Pasivo	-	249.581	-	249.581
Otros Pasivos	40%	Pasivo	3.899	34.071	-	37.970
Proveedores	40%	Pasivo	3.839	(3.839)	-	-
TOTAL PASIVO POR IMPUESTO DIFERIDO			28.983.645	3.101.183	1.327	32.086.155
TOTAL IMPUESTO DIFERIDO NETO A DICIEMBRE DE 2018			28.113.484	3.311.468	(90.300)	31.334.652

11. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS NO CORRIENTES

Este valor corresponde a los recursos girados por la matriz en virtud de un contrato, en el cual las partes se obligan a mantener y cosechar cierto número de hectáreas de plantas de fique. Una vez las plantas entren en etapa productiva, el fique resultante será entregado a Compañía de Empaques S.A., con cargo al valor girado. Cuando se haya agotado el saldo a favor de Compañía de Empaques S.A., esta tendrá exclusividad para la compra del fique cosechado.

<u>Otros activos no financieros no corrientes</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Anticipos para adquisición de inventarios	7.068.029	6.765.903
	7.068.029	6.765.903

12. OBLIGACIONES FINANCIERAS

El siguiente es un detalle de los préstamos y obligaciones al 30 de septiembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
No corrientes		
Préstamos bancarios garantizados	11.419.385	15.317.317
Obligaciones por arrendamiento financiero	11.034.239	11.487.881
	<u>22.453.624</u>	<u>26.805.198</u>
Corrientes		
Porción corriente de préstamos bancarios garantizados	80.039.545	86.233.888
Porción corriente de obligaciones por arrendamiento financiero	10.254.713	10.711.883
	<u>90.294.258</u>	<u>96.945.771</u>
	112.747.882	123.750.969

	Mone da	Tasa de interés	2019		2018	
			Valor nominal	Monto en libros	Valor nominal	Monto en libros
Préstamos bancarios garantizados	COP	DTF +2,65	-	-	2.000.000	196.600
Préstamos bancarios garantizados	USD	USD	30.855	106.820	44.017	143.045
Préstamos bancarios garantizados	COP	DTF +2,7	1.800.000	88.444	1.800.000	358.444
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +3,64	3.637.645	2.125.376	3.637.645	2.559.080
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +2,5	3.540.474	1.211.677	3.540.474	1.729.178
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +2,95	481.919	24.067	481.919	107.807
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP		3.977.858	335.184	3.977.858	910.132
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +2,77	1.089.988	215.189	1.089.988	382.492
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +2,88	612.327	148.595	612.327	241.889
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +3	-	-	2.781.743	577.499
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +2,9	-	-	1.536.375	398.987
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +3,5	1.039.915	366.264	1.039.915	473.363
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +4,2	592.346	253.940	592.346	346.720
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +4,75	5.509.887	3.062.559	5.509.887	3.801.678
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	IBR +3,9	132.064	330.891	132.064	400.604

Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +4,75	400.525	1.325.159	400.525	1.605.539
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	IBR +3,9	2.021.774	1.190.428	2.021.774	1.477.085
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +0,76041667	1.998.489	1.237.136	1.998.489	1.510.617
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	IBR +3,9	137.178	244.632	137.178	284.850
Préstamos bancarios garantizados	COP	IBR +2,79	6.500.000	270.833	6.500.000	2.708.323
Préstamos bancarios garantizados	COP	IBR +2,05	3.000.000	374.940	3.000.000	1.499.950
Préstamos bancarios garantizados	COP	DTF +2,33	3.500.000	437.500	3.500.000	1.750.000
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +2,89	24.981	81.115	24.981	94.680
Préstamos bancarios garantizados	COP	IBR+3,34	350.389	1.327.829	350.389	1.461.989
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +4	-	-	6.870	981
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +5	164.195	64.443	164.195	106.238
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +5	104.211	48.232	104.211	69.182
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF +2,53	53.090	3.965	53.090	25.595
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+2,15	-	-	1.200	3.899.700
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,85	-	-	650	2.112.338
Préstamos bancarios garantizados	COP	DTF +3,8	-	-	209.681	209.681
Préstamos bancarios garantizados	COP	IBR+2,05	1.000.000	249.978	1.000.000	624.982
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,55	-	-	700	2.274.825
Préstamos bancarios garantizados	COP	DTF +3,8	-	-	170.747	170.747
Préstamos bancarios garantizados	COP	DTF +3,8	-	-	3.693.978	3.623.978
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,82	-	-	700	2.274.825
Préstamos bancarios garantizados	COP	DTF +3,8	-	-	231.128	231.128
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,78	-	-	800	2.599.800
Préstamos bancarios garantizados	USD	IBR+3,34	420.386	875.472	420.386	420.386
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,95	-	-	450	1.462.388

Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,95	-	-	700	2.274.825
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,8	-	-	750	2.437.313
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,78	-	-	1.500	4.874.625
Préstamos bancarios garantizados	USD	DTF +3,8	-	-	222.720	222.720
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+2,500 13	-	-	600	1.949.850
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+1,33	-	-	200	649.950
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+1,25	-	-	1.000	3.249.750
Préstamos bancarios garantizados	COP	DTF +3,8	-	-	154.873	154.873
Préstamos bancarios garantizados	COP	IBR+1,75	-	-	10.400.00 0	6.063.280
Préstamos bancarios garantizados	COP	IBR +2,63	371.100	2.673.560	371.100	371.100
Préstamos bancarios garantizados	COP	DTF +3,8	-	-	143.000	143.000
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,95	-	-	1.200	3.899.700
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+1,1	-	-	440	1.429.890
Préstamos bancarios garantizados	COP	DTF +3,8	-	-	240.758	240.758
Préstamos bancarios garantizados	COP	IBR +2,87	191.881	95.941	191.881	167.896
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,96	-	-	495	1.608.626
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,96	-	-	1.130	3.672.218
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+1,2	589	1.019.648	589	1.914.265
Préstamos bancarios garantizados	COP	IBR+1,6	4.000.000	3.267.367	4.000.000	3.866.652
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,6	800	2.769.608	800	2.599.800
Préstamos bancarios garantizados	COP	IBR+2,7	5.000.000	2.916.667	5.000.000	4.791.667
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,8	380	1.315.564	380	1.234.905
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,9	900	1.557.905	900	2.924.775
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,9	683	1.576.599	683	2.219.904
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,9	-	-	171	555.707

Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,9	2.129	4.846.814	2.129	6.918.718
Préstamos bancarios garantizados	COP	IBR +2,6	-	-	182.839	182.839
Préstamos bancarios garantizados	COP	IBR +2,88	-	-	439.647	439.647
Préstamos bancarios garantizados	COP	DTF +3,8	-	-	928.000	928.000
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+1,05	1.550	5.366.116	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+1,2	784	2.715.772	-	-
Préstamos bancarios garantizados	COP	IBR (T.V)+2,49	1.200.000	900.000	-	-
Préstamos bancarios garantizados	COP	IBR (M.V)+2,95	1.500.000	500.000	-	-
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	+7,22048	409.091	326.264	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,99	1.400	4.846.814	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+1,16	400	1.384.804	-	-
Préstamos bancarios garantizados	COP	DTF +2,2	3.500.000	2.333.333	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,99	600	2.077.208	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,9	420	1.454.044	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,9	1.100	3.808.211	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,85	120	415.441	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,9	770	2.665.748	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,9	900	3.115.809	-	-
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	IBR +2,6	763.188	720.300	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,9	1.500	5.193.015	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	3,3+0	400	1.384.804	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	3,3+0	350	1.211.704	-	-
Préstamos bancarios garantizados	COP	DTF +4,1	5.924.885	5.642.747	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	3,16+0	400	1.384.804	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,9	900	3.115.809	-	-

Préstamos bancarios garantizados	COP	DTF +0,22	45.733	41.945	-	-
Préstamos bancarios garantizados	COP	DTF+	7.090	6.204	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,95	1.500	5.193.015	-	-
Préstamos bancarios garantizados	USD	LIBOR+0,9	1.100	3.808.211	-	-
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	TASA FIJA - SWAP\$	6.798.650	2.660.278	6.798.650	3.636.207
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	IBR + 3,90%	789.019	538.438	789.019	645.634
Obligaciones por arrendamiento financiero	COP	DTF + 3,75%	812.516	451.621	812.517	560.615
Préstamos bancarios garantizado	USD SC	LIBOR + 0,90%	300	-	300	974.925
Préstamos bancarios garantizado	USD SC	LIBOR + 1,10%	200	-	200	649.950
Préstamos bancarios garantizado	USD SC	LIBOR + 1,40%	203	-	203	659.699
Préstamos bancarios garantizado	USD SC	LIBOR + 0,90%	370	1.280.944	370	1.202.408
Préstamos bancarios garantizado	USD SC	LIBOR + 0,90%	200	692.402	-	-
Préstamos bancarios garantizado	USD SC	LIBOR + 0,90%	210	727.022	-	-
Pasivo por arrendamiento financiero	COP	9,95	220.277	71.961	220.277	106.942
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+3.7	-	-	1.300.000	162.500
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+3.4	-	-	2.700.000	337.500
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+3.59	-	-	500.000	125.000
Préstamos bancarios garantizado	COP	IBR+3.4	-	-	2.150.000	537.500
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+2.2	-	-	1.990.000	746.250
Préstamos bancarios garantizado	COP	IBR+2.5	-	-	1.000.000	375.000
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+2.3	-	-	1.000.000	375.000
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+1.9	800.000	100.000	800.000	400.000
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+1.41	1.250.000	156.250	1.250.000	625.000
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+3,59	550.000	137.500	550.000	343.750
Préstamos bancarios garantizado	COP	IBR+2.78	2.100.000	525.000	2.100.000	1.312.500

Préstamos bancarios garantizado	COP	IBR+2,2	1.500.000	562.488	1.500.000	1.062.500
Préstamos bancarios garantizado	USD	LB+1	-	-	83.027	94.080
Préstamos bancarios garantizado	USD	LB+1	-	-	19.456	22.046
Préstamos bancarios garantizado	COP	IBR+2,33	1.400.000	700.000	1.400.000	1.225.000
Préstamos bancarios garantizado	USD	LB+1	-	-	464.784	498.922
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+1,44	1.000.000	500.000	1.000.000	875.000
Préstamos bancarios garantizado	USD	LB+1	-	-	145.795	157.567
Préstamos bancarios garantizado	USD	LB+0,98	-	-	234.831	249.593
Préstamos bancarios garantizado	USD	3,59	-	-	57.093	60.075
Préstamos bancarios garantizado	USD	3,59	-	-	36.549	38.458
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+1,6	700.000	437.500	700.000	700.000
Préstamos bancarios garantizado	COP	IBR+2,432	500.000	312.500	500.000	500.000
Préstamos bancarios garantizado	USD	LB+0,9	-	-	304.456	300.760
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+2,03	400.000	300.000	-	-
Préstamos bancarios garantizado	USD	LB+0,9	287.264	316.165	-	-
Préstamos bancarios garantizado	COP	LB+2,2	1.600.000	1.203.640	-	-
Pasivo por arrendamiento financiero	COP	IBR+3,82	143.162	120.934	-	-
Préstamos bancarios garantizado	USD	3,43	86.522	92.230	-	-
Préstamos bancarios garantizado	USD	3,43	70.776	75.446	-	-
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+1,65	600.000	525.000	-	-
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+1,76	1.600.000	1.400.000	-	-
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+2,6	1.000.000	875.000	-	-
Pasivo por arrendamiento financiero	COP	DTF+3	126.238	122.711	-	-
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+1,87	800.000	800.000	-	-
Préstamos bancarios garantizado	USD	2,85	150	518.658	-	-

Préstamos bancarios garantizado	USD	2,85	22	75.764	-	-
Préstamos bancarios garantizado	USD	3,03	38	131.297	-	-
Préstamos bancarios garantizado	USD	3,03	38	133.225	-	-
Préstamos bancarios garantizado	USD	2,86	29	101.712	-	-
Préstamos bancarios garantizado	COP	DTF+1,98	500.000	500.000	-	-
Préstamos bancarios garantizado	COP	IBR+2,27	1.000.000	1.000.000	-	-
Arrendamiento operativo			-	-		13.036
Sobregiros				100.804		-
Tarjetas de crédito			-	29.304		27.523
Operaciones de Cobertura			-	(4.077.207)		(3.850.535)
Subtotal				111.851.050		122.864.983
Intereses por pagar				896.832		885.985
Total obligaciones financieras				112.747.882		123.750.968

13. BENEFICIOS A EMPLEADOS

El detalle de las provisiones corrientes por concepto de beneficios a empleados al 30 de septiembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018 es el siguiente:

Beneficios a empleados de largo plazo

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Pensión de Jubilación	6.187.891	5.963.399
Cesantías retroactivas	253.336	253.336
Prima de Jubilación	111.599	111.598
Prima de Antigüedad	516.962	516.962
	7.069.788	6.845.295

Beneficios a empleados de corto plazo

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Salarios y prestaciones	47.833	64.481
Pensiones de jubilación	591.617	591.617
Plan de prima de jubilación	18.934	18.933
Cesantías	1.983.747	2.430.441
Interés Cesantías	184.379	292.391
Vacaciones	1.605.058	1.432.727
Otras bonificaciones y primas	3.048.949	1.230.049
Prima de antigüedad	108.873	61.066
	7.589.390	6.121.705

14. CUENTAS POR PAGAR

<u>Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Proveedores nacionales	35.656.124	22.934.129
Proveedores del exterior	15.548.603	15.123.188
Costos y gastos por pagar	7.741.323	6.475.464
Dividendos o participaciones por pagar	2.579.759	468.565
Retención en la fuente	915.966	784.801
Retenciones y aportes de nómina	799.737	882.272
Impuesto a las ventas retenido	126.353	71.799
Impuesto de industria y comercio retenido	78.000	78.277
Acreedores varios	11.948	7.826
Casa Matriz	154	25.899
	<u>63.457.967</u>	<u>46.852.220</u>

Los plazos otorgados por nuestros proveedores van desde 30 hasta 60 días.

15. PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES

<u>Pasivos por impuestos corrientes</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Impuesto de renta	4.428.424	3.254.742
Impuesto de industria y comercio	1.513.833	1.907.340
Impuesto sobre las ventas por pagar	1.415.932	2.167.010
Impuesto a las importaciones	-	-
	<u>7.358.189</u>	<u>7.329.092</u>

16. CAPITAL SOCIAL

<u>Capital emitido</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Capital Autorizado	25.000	25.000
Capital por Suscribir	12.644	12.644
Readquisición de Acciones	5.200	5.200
Total Capital Social	<u>17.556</u>	<u>17.556</u>

17. RESERVAS

Reserva legal

<u>RESERVAS LEGAL</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Saldo inicial	49.310	49.310
Apropiaciones	-	-
	<u>49.310</u>	<u>49.310</u>

Reserva legal - Las Compañías colombianas están obligadas por Ley a apropiarse el 10% de sus ganancias netas anuales para reserva legal, hasta completar por lo menos el 50% del capital suscrito y pagado. La ley prohíbe su distribución antes de la liquidación de la Compañía pero puede ser utilizada para absorber o reducir pérdidas. El exceso sobre el mínimo requerido es de libre disposición por parte de la Asamblea de Accionistas.

Artículo 130 Estatuto tributario. Constitución de reserva. Los contribuyentes que en uso de las disposiciones pertinentes soliciten en su declaración de renta cuotas de depreciación que excedan el valor de las cuotas registradas en el estado de pérdidas y ganancias, deberán, para que proceda la deducción sobre el mayor valor solicitado fiscalmente, destinar de las utilidades del respectivo año gravable como reserva no distribuible, una suma equivalente al setenta por ciento (70%) del mayor valor solicitado.

Cuando la depreciación solicitada fiscalmente sea inferior a la contabilizada en el estado de pérdidas y ganancias, se podrá liberar de la reserva a que se refiere el inciso anterior, una suma equivalente al setenta por ciento (70%) de la diferencia entre el valor solicitado y el valor contabilizado.

Inciso 3. Adicionado. Ley 49/1990, Art. 6. Las utilidades que se liberen de la reserva de que trata este artículo, podrán distribuirse como un ingreso no constitutivo de renta ni ganancia ocasional.

Este artículo fue derogado por la ley 1819 de 2016, motivo por el cual se realizó la disposición de la reserva a las apropiaciones para futuros repartos.

Dividendos decretados – Para el año 2019, se decretaron dividendos por 5.159.000.000, sobre las utilidades del año 2018.

18. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

<u>Ingreso de actividades ordinarias netos</u>	<u>2019</u>	<u>%</u>	<u>2018</u>	<u>%</u>
Ingresos por actividades industriales	188.016.557	54,8%	165.202.341	52,2%
Ingresos por actividades comerciales	161.158.042	47,0%	157.955.322	49,9%
Devoluciones en ventas	(6.325.762)	-1,8%	(6.902.723)	-2,2%
Total Ingresos de actividades ordinarias	342.848.837	100,0%	316.254.940	100,0%

19. COSTO DE VENTAS

<u>Costo de ventas</u>	<u>2019</u>	<u>%</u>	<u>2018</u>	<u>%</u>
Costo de Ventas (Producción)	146.137.481	52,2%	128.405.172	49,1%
Costo de ventas (Comercialización)	133.945.219	47,8%	132.899.864	50,9%
	280.082.700	100,0%	261.305.036	100,0%

20. GASTOS DE ADMINISTRACIÓN

<u>Gastos de administración</u>	<u>2019</u>	<u>%</u>	<u>2018</u>	<u>%</u>
Gastos de personal	6.804.137	56,4%	6.173.090	56,2%
Servicios	1.284.017	10,6%	1.053.807	9,6%
Diversos	987.526	8,2%	1.078.654	9,8%
Impuestos	962.245	8,0%	651.637	5,9%
Honorarios	758.450	6,3%	870.419	7,9%
Depreciaciones	392.611	3,3%	334.076	3,0%
Contribuciones	271.809	2,3%	247.438	2,3%
Seguros	208.912	1,7%	208.084	1,9%
Gastos de viaje	141.640	1,2%	93.046	0,8%
Arrendamientos	128.656	1,1%	145.886	1,3%
Amortizaciones	60.519	0,5%	56.245	0,5%
Mantenimiento	58.976	0,5%	62.788	0,6%
Gastos legales	10.083	0,1%	13.680	0,1%
Reversión deterioros de Inversiones	-	0,0%	2.623	0,0%
Adecuaciones e instalaciones	-	0,0%	700	0,0%
	<u>12.069.581</u>	<u>100%</u>	<u>10.992.173</u>	<u>100%</u>

21. GASTOS DE VENTA

<u>Gastos de venta</u>	<u>2019</u>	<u>%</u>	<u>2018</u>	<u>%</u>
Gastos de personal	8.650.102	42,7%	8.527.833	30,7%
Diversos	2.394.502	11,8%	1.610.376	5,8%
Arrendamientos	2.106.720	10,4%	1.891.553	6,8%
Impuestos	1.545.006	7,6%	1.506.133	5,4%
Comisiones	1.480.707	7,3%	351.017	1,3%
Gastos de viaje	1.430.516	7,1%	1.392.619	5,0%
Servicios	1.333.604	6,6%	11.255.544	40,6%
Depreciaciones	362.837	1,8%	383.336	1,4%
Seguros	350.500	1,7%	267.168	1,0%
Honorarios	238.038	1,2%	169.773	0,6%
Descuentos	209.960	1,0%	159.813	0,6%
Mantenimiento	130.726	0,6%	193.999	0,7%
Deterioros (Cartera e inventarios)	28.470	0,1%	-	0,0%
Gastos legales	10.688	0,1%	3.073	0,0%
Contribuciones	8.312	0,0%	11.430	0,0%
Amortizaciones	-	0,0%	11.300	0,0%
Adecuaciones e instalaciones	-	0,0%	547	0,0%
	<u>20.280.688</u>	<u>100%</u>	<u>27.735.514</u>	<u>100%</u>

22. DIFERENCIA EN CAMBIO NETA

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Utilidad (Pérdida) por operaciones de cobertura	4.798.906	(1.984.543)
Pérdida (utilidad) por diferencia en cambio	(4.554.950)	497.113
	<u>243.956</u>	<u>(1.487.430)</u>

23. INGRESOS FINANCIEROS

<u>Ingresos financieros</u>	<u>2019</u>	<u>%</u>	<u>2018</u>	<u>%</u>
Descuentos	1.091.124	88,5%	424.790	77,8%
Intereses cartera	76.273	6,2%	109.483	20,0%
Intereses bancarios	53.106	4,3%	12.016	2,2%
Reintegro intereses costo amortizado	12.515	1,0%	-	0,0%
	<u>1.233.018</u>	<u>100%</u>	<u>546.289</u>	<u>100%</u>

24. GASTOS FINANCIEROS

<u>Gastos financieros</u>	<u>2019</u>	<u>%</u>	<u>2018</u>	<u>%</u>
Intereses	4.638.497	66,6%	1.578.923	68,7%
Gravamen a los movimientos financieros	1.252.679	18,0%	436.688	19,0%
Descuentos Financieros condicionados	543.827	7,8%	109.519	4,8%
Gastos Bancarios	533.371	7,7%	174.147	7,6%
	<u>6.968.374</u>	<u>100%</u>	<u>2.299.277</u>	<u>100%</u>

25. OTROS INGRESOS

<u>Otros Ingresos</u>	<u>2019</u>	<u>%</u>	<u>2018</u>	<u>%</u>
Recuperaciones de costos y gastos	633.533	45,6%	552.820	30,6%
Diversos	423.632	30,5%	614.231	34,0%
Servicios (Fletes de exportación)	185.835	13,4%	116.138	6,4%
Indemnizaciones	89.257	6,4%	467.187	25,9%
Venta de materia prima	57.643	4,1%	54.324	3,0%
Utilidad en venta de propiedad planta y equipo	-	0,0%	826	0,0%
	<u>1.389.900</u>	<u>100%</u>	<u>1.805.526</u>	<u>100%</u>

26. OTROS EGRESOS

<u>Otros egresos</u>	<u>2019</u>	<u>%</u>	<u>2018</u>	<u>%</u>
Impuestos asumidos y otros no deducibles de renta	665.832	45,2%	264.765	17,8%
Gastos reembolsables	594.693	40,4%	706.933	47,5%
Pérdida en venta y retiro de bienes	213.271	14,5%	517.868	34,8%
	<u>1.473.796</u>	<u>100%</u>	<u>1.489.566</u>	<u>100%</u>

27. GASTOS POR IMPUESTO A LA GANANCIA

La Compañía está sujeta, en Colombia, al impuesto de renta y complementarios y a su sobre tasa. En los términos señalados en La Ley de financiamiento 1943 de 2018, a partir del año gravable 2019, la tarifa de impuesto de renta se fijó en el 33% para este año, 32% para el año 2020, 31% para el 2021 y 30% en los años siguientes

Las rentas fiscales se gravan a la tarifa del 33% y 10 % a título de impuesto de renta y complementarios (ganancia ocasional) respectivamente.

El siguiente es un detalle de componentes del gasto por impuesto a las ganancias a septiembre de 2019 y de 2018 respectivamente:

Concepto	2019	2018
Renta	4.637.274	2.343.586
Total Impuesto de renta corriente	4.637.274	2.343.586
Gasto (Ingreso) por impuesto diferido	(434.869)	1.287.709
Gasto por impuesto	4.202.405	3.631.295

28. CONCILIACIÓN DE LA UTILIDAD CONSOLIDADA

Conciliación utilidad consolidada	2019	2018
Utilidad Neta Compañía de Empaques S.A.	9.720.840	6.051.785
Utilidad Neta Compañía de Empaques Internacional S.A.S.	1.621.789	1.249.316
Utilidad Neta Texcomercial S.A.S.	1.633.482	906.906
Utilidad Neta Texcomercial S.A. (Ecuador)	503.720	732.294
Utilidad combinada del grupo	13.479.831	8.940.301
Menos		
Método de participación patrimonial	(3.758.992)	(2.888.517)
Utilidad en ventas intra-grupo no realizadas	74.232	(77.983)
Efectos de la diferencia en cambio de las cuentas por cobrar intra-grupo	(226.938)	(105.160)
Utilidad consolidada	9.568.133	5.868.641

29. EBITDA

El cálculo del Ebitda en septiembre de 2019 y 2018 respectivamente, es el siguiente:

Rubro	2019	2018
Ventas	342.848.837	316.254.940
Costo de ventas	(280.082.700)	(261.305.036)
Gastos de Administración	(12.069.581)	(10.992.173)
Gastos de Venta	(31.350.722)	(27.735.514)
Utilidad Operacional	19.345.834	16.222.217
Mas otros ingresos y egresos recurrentes		
Ventas de materia prima y excedentes	57.677	55.104
Ingresos por arrendamientos	-	-
Utilidad Operacional - Ebitda	19.403.511	16.277.321
Depreciaciones en el costo	6.718.468	5.591.641
Depreciaciones en gastos de administración	392.611	334.076
Depreciaciones en gastos de venta	362.837	383.336
Provisión impuesto de industria y comercio	-	-
Amortización de licencias	-	-
Total Ebitda	26.877.427	22.586.374
Margen Ebitda	7,8%	7,1%

30. HECHOS OCURRIDOS DESPUES DEL PERÍODO SOBRE EL QUE SE INFORMA

No se presentaron hechos relevantes después del cierre de los estados financieros que puedan afectar de manera significativa la situación financiera de la Compañía reflejada en los estados financieros con corte al 30 de septiembre de 2019.

31. APROBACION DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los Estados Financieros de septiembre de 2019 han sido autorizados para su divulgación por el Representante Legal y/o Junta directiva el 21 de octubre de 2019.

Itagüí, 15 de noviembre de 2019

32. CERTIFICACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS A SEPTIEMBRE DE 2019

Los suscritos Representante Legal y Contador Público de Compañía de Empaques S.A. certifican:

1. Que las afirmaciones contenidas en los Estados Financieros al 30 de septiembre de 2019 conforme al reglamento han sido verificadas previamente y que las mismas han sido tomadas fielmente de los libros.
2. Que las afirmaciones que se derivan de las normas básicas y de las normas técnicas son las siguientes:

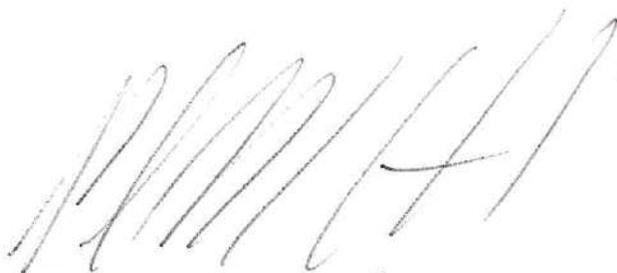
Existencia: Los activos y pasivos del ente económico existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el período.

Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y Obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros (derechos) y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros (obligaciones).

Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Representación y Evaluación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.



PEDRO MIGUEL ESTRADA LONDOÑO
Presidente



AÍDA ELENA GRANDA GALLEGO
Contadora T.P. 97947-T